



ejinzai.jp/account/

今月の「e-JINZAI for account」更新情報のお知らせです。研修に、自己研鑽に、お役立てください。
最新のWEBセミナーは、ビズアップ総研のWEBサイトからご覧いただけます。

e-JINZAI for account

CLOSE UP ★ リニューアル特集 /

1.12^水

約508分

巡回担当者向 銀行融資

金融機関対応

税理士法人オーケーパートナー 代表社員・税理士 大久保 俊治 先生



1 本講座の目的

2 銀行融資の基礎知識

- 融資の5原則 ■銀行融資の種類（銀行の融資形態／資金使途／融資形態）
- 信用格付制度と自己査定（「信用格付制度」とは／「自己査定」とは）
- 融資利率の決め方（調達金利、経費、デフォルト率、収益）
- 保証人・担保 ■プロパー融資・制度融資・日本政策金融公庫

3 金融検査マニュアル廃止後の融資の考え方

- 金融検査マニュアル廃止の影響（金融検査マニュアルの歴史的背景）
- 金融仲介機能の発揮とは
（「金融仲介機能のベンチマークについて」「共通ベンチマーク」）
- 事業性評価融資とは（事業性評価融資の融資形態 ほか）
- 連帯保証人と経営者保証ガイドライン（中小企業に求められる経営状況／金融機関に求められる対応／コベナンツ条項付き融資とは／コベナンツ条項付き融資の代表例「短期継続融資」／「短期継続融資」の歴史的背景 ほか）

4 運転資金の算出方法・返済計画の作り方

- 運転資金の算出方法（運転資金とは／所要運転資金を把握しよう／

運転資金の融資審査の可否／
運転資金の融資審査ポイント）

- その他の資金（折り返し資金／決算資金／賞与資金／季節資金／
運転資金融資の相談時に準備しておくべき資料と注意点）

5 設備資金の算出と返済財源の見方

- 設備資金の算出方法（設備資金とは／設備投資の発生原因別銀行融資
審査の可否／設備資金の融資審査ポイント／
設備資金融資の相談時に準備しておくべき資料）
- 格付と自己査定と借入残高の関係性

6 借入計画書の作成、提出書類及び事例別銀行融資の相談方法

- 借入計画書の作成・提出書類 ■運転資金 ■設備資金

7 貸出審査への対応

- 貸出審査の流れ ■債務者の属性調査
- 債務者の実態把握（ヒト／モノ／カネ） ■案件審査

8 信用保証協会と日本政策金融公庫の活用の仕方およびリスク対応

- 信用保証協会 ■日本政策金融公庫 ■リスク対応

会社法



1.19^水

約559分

準担当者向 会社法

ネクセル総合法律事務所 弁護士・宅地建物取引士 清水 晃 先生

1 「会社法」の基礎

- 会社とは？ ■会社の構成員について ■会社の設立から清算まで

2 会社の設立

- 定款の作成（定款の記載事項）
- 株式発行事項の決定と株式引受の確定 ■機関の決定と出資の履行
- 株式会社の成立（設立の登記、登記の登記事項）

3 株式（1）

- 株式とは ■株式の種類 ■自己株式（自己株式の取得と財源規制）

4 株式（2）

- 譲渡制限株式とは ■譲渡制限株式の譲渡の手続
- 相続人に対する売渡請求 ■従業員持株会

5 株式（3）

- 取得請求権付株式、取得条項付株式 ■議決権制限株式
- 拒否権付株式（黄金株）

6 株式（4）

- 株主平等原則と属人株 ■株券 ■株主名簿 ■株式振替制度

7 株式（5）

- 株式の併合 ■株式の分割 ■スクイズアウト

8 株式の発行

- 募集株式の発行の態様 ■株主割当、第三者割当、株式無償割当
- 新株予約権

9 株式会社の機関 ■会社の機関 ■株主総会 ■役員

10 取締役・監査役

- 役員の資格 ■取締役、取締役会、代表取締役
- 監査役 ■権利義務取締役・監査役

11 取締役と会社の関係

- 監視義務・内部統制システム ■競業禁止義務
- 利益相反取引 ■取締役の報酬

12 会社の基礎の変更

- 事業譲渡 ■定款変更 ■株式会社の合併、分割
- 株式交換・株式移転

13 会社の消滅 ■解散・清算 ■破産

1.26^水

約330分予定

巡回担当者向 銀行交渉

金融機関対応

さいたま新都心税理士法人 松波事務所 代表社員・税理士 松波 竜太 先生



1 手元資金編

- 銀行借入にまつわる ウソ・ホント
- 攻めるも守るも 重要なのは“金”
- コロナ禍以外にも！ 企業をとりまく財務リスクに備えよ
- 借りても返せない、借りるのが怖いと言われたら…
- サブイノバル時代を生き残るために必要なたったひとつのこと
- 月次損益を正しくつかむための変動損益計算書
- いくらまで投資に回せるのか？
- 強気に出てよい？ それとも銀行のいうことを聞かない？
- この順番で手を打てば必ず良くなる！ 貸借対照表の改善ステップ

2 財務改善編

- 資金繰りをよくする！ 銀行対策一連の流れ
- 決算書をより良くみせるためにはココを押さえる！
- どう表示するかで違いがでる！ 助成金・利子補給等の税務・会計処理
- 融資の担当者は決算書のまですどこを見る？
- やり方次第で頑張らなくても黒字に！ 2つの基本決算戦略
- 決算期の設定で会社の運命が決まる
- 相談企業のほぼ100%が間違った節税をしています！
- 財務の視点から切る！ 各節税商品のメリット・デメリット
- 会社発展のいいループにのこれ！

3 銀行選び編

- 今後の金融業界の動向と中小企業への影響
- 資金繰りをよくする！ 銀行対策一連の流れ
- 利益を出す（売上を上げる）のと資金を集めるのは全く別だから
- 同じ業績でも銀行によって評価はマチマチ
- 当然と思いませんか？ こういう銀行は貴社の融資に後ろ向き
- 銀行取引最大のリスク！ 支店長が変われば銀行が変わる
- 新規取引銀行を増やすのは難しいから

- 銀行の飛び込み営業をさそう意外な方法とは？
- 民間・政府系を賢く付き合う法と創業融資のポイント
- つき合うべき／組合せの中に入れるべき銀行とは？
- 交渉はどのタイミングで行えばよいの？

4 銀行交渉編

- 資金繰りをよくする！ 銀行対策一連の流れ
- 究極の「年一回調達」「借りて下さい」といわせる決算報告
- 決算報告で数字に強い経営者と見せるための魔法の言葉！
- 「いくら借りたいか」説得力のある根拠はこれ！
- 何行と付き合えばよいの？ いくらずつ借りればよいの？
- 借入理由は？ 何といえればよいの？
- 企業が良くなる・強くなる借り方と銀行が貸したい貸し方
- 手元資金があると立場が強くなる理由とは？
- 借りた資金はどの銀行に置くべきか？
- 間違えると危険！ 保証協会の外すタイミングとは？
- 順序を間違えたらアウト！ 担保・保証人の付け方・外し方
- 半期に一度で十分！ 銀行と良好な関係を築く試算表報告

5 リスケジュール・改善編

- 資金繰りをよくする！ 銀行対策一連の流れ
- 金融機関の融資姿勢が後退しているのなら、まずは…
- 赤字の対応とスムーズなリスケジュールへの移行の仕方とは
- 赤字になるなら経営計画策は必須！
- 合理的な数値計画はCVP分析を使って！
- 資金繰り予定表は損益計算書とつじつまが合うことが大切
- 経営計画の活用と金融機関との融資交渉
- 事例（3期連続赤字 債務超過からの脱却／
役員貸付金を終身保険に転換／グループ会社の整理統合）
- この順番で手を打てば必ず良くなる！ 銀行対策必勝ステップ

1.26^水

約137分予定

準担当者向 株主総会議事録

議事録作成の実務

ネクセル総合法律事務所 弁護士・宅地建物取引士 清水 晃 先生



1 株主総会の招集手続

- 株主総会とは ■株主総会の招集 ■招集通知

2 株主総会の議事と決議

- 株主総会の議事 ■議決権 ■株主総会の決議

3 株主総会議事録【総論】

- 株主総会議事録 ■株主総会議事録の記載 ■株主総会議事録の例

4 株主総会議事録【各論】

- 書面決議による株主総会議事録例
- 計算書類の承認の株主総会議事録例
- 役員の任期満了退任・重任の株主総会議事録例
- 募集株式の有利発行の株主総会議事録例

1.26^水

約100分予定

準担当者向 取締役会議事録

議事録作成の実務

ネクセル総合法律事務所 弁護士・宅地建物取引士 清水 晃 先生



1 取締役会議事録 招集と決議

- 取締役会とは ■取締役会の招集 ■取締役会の決議

2 取締役会議事録【総論】

- 取締役会議事録 ■取締役会議事録の記載
- 取締役会議事録の例

3 取締役会議事録【各論】

- 書面決議による取締役会議事録
- 特別利害関係人が参加した場合の取締役会議事録例
- 株主総会招集の場合の取締役会議事録例
- 代表取締役の選定の場合の取締役会議事録例

1.19*

約80分予定

コロナ禍における経済情勢と2022年の経済予測

株式会社小宮コンサルタンツ 代表取締役CEO 小宮 一慶 先生

事務所経営



「米国ではテーパリング（量的緩和の縮小）が始まり、金利の上昇も予想される2022年ですが、このことは新興国経済のみならず日本経済にも大きな影響を与えかねません。また、中国の不動産バブルの崩壊も現実味を帯びてきています。

こうした中、日本経済は一進一退の様相を呈していますが、全体的にはまだまだ厳しい状況が続いています。

経済政策の効果は？ アフターコロナの日本経済は？

20年以上、経営コンサルタントとして活躍してきた小宮一慶先生に今後の日本経済について解説いただきます。

先生は「『コロナで未来が早くやってきた』と考えていますが、長期的な課題も多く、難しい舵取りが求められる年になりそうです」と語っています。

1 コロナ禍における経済情勢 2 景気回復に向けた経済政策の是非 3 アフターコロナの経済予測

1.26*

約110分予定

改正先取り！令和4年度の助成金セミナー
～厚労省概算要求から読み解く助成金最新情報～

やまがみ社会保険労務士事務所 社会保険労務士 山上 幸一 先生

人事・労務



1 令和4年度にどうなるか注目の助成金！

- キャリアアップ助成金（正社員化コース）が激変！無期雇用転換は廃止か？
- 65歳超継続雇用促進コースはどうなる？
- 予算が約3倍になった業務改善助成金はどうなる？

2 コロナ禍で変化した企業の人事上のテーマ

- インターバル助成金の要件緩和か？
- 育児休業法改正で、1人実質67万円の子育てババ支援助成金はどうなる？

※コンテンツの内容または収録時間は変更になる場合がございます。

NEWS MOVIE

火曜日更新

ニュース動画

▶1月11日(火)

close up! 経済から見る今後の社会風景 社長の教科書
株式会社小宮コンサルタンツ 代表取締役CEO 小宮 一慶 先生

▶1月4日(火)

皆さんは、何のためにいくら保険をかけていますか？ お金と投資のお勉強
生命保険の見直しポイント
ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生

企業の社会的責任

松下幸之助 一生き方、考え方、経営の哲学と実践
(株)パブリック・マネジメント・コンサルティング 代表取締役 阿部 博人 先生

ビジネスプロセス
改善・改革の取り組み-1

プロセスマイニング活用入門
一ファクトベースの業務改善を実現する
プロセスマイニング・イニシアティブ 代表 松尾 順 先生

▶1月11日(火)

第7の習慣 会議の生産性をあげる ドラッカーの名言
トップマネジメント株式会社 代表取締役 山下 淳一郎 先生

プロスペクト理論

今すぐ使える営業心理学
株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

▶1月18日(火)

2021年の業界動向を振り返る 保険業界ニュースウオッチ
～DXが保険業界に与えた影響～
有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

オンライン商談でのクロージングを 一現役アナ直伝ー
左右する声と表情 ニューノーマル時代の
成果が上がるオンライン商談の手法
(株)アンドワース 代表取締役・アナウンサー・スピーチトレーナー 三浦 由起子 先生

時代の“先”を読む経済ニュース解説(2021年12月) 経済ニュース解説
株式会社マネネ CEO 森永 康平 先生

▶1月25日(火)

これからの医療 医療の未来 — AIは医療をどう変えるか？—
駒澤大学 経済学部 准教授 井上 智洋 先生

2021年版 がん保険新商品 保険商品研究室
有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

アート思考のものづくり：魂動デザイン 顧客価値イノベーション：SEDAモデルとアート思考のものづくり
大阪大学大学院 経済学研究科 教授 延岡 健太郎 先生

マーケットの潮流を“つかむ” 金融指標分析
金融指標アナリシス(2021年12月)
株式会社マネネ CEO 森永 康平 先生

※更新情報は都合により変更となる場合がございます。

[BIZUP ハイグレードセミナー 最新情報]

御堂筋流 経営会議
コンサルタント
養成講座2022年2月より
第13期
開催決定!!御堂筋税理士法人
代表社員 (CEO)・税理士
才木 正之 先生

まるまる4日、合計24時間の集中講座

大幅増強パワーアップ版!

事業承継企業に対する効果的な経営会議コンサルの
営業手法・提案事例をご紹介します!

会議サポート収入 1億円超!

月次顧問契約 顧客黒字化率 78.5%!

会議サポートコンサルティングの 決定版!

12期以前の参加者様は受講料半額!

講座プログラム 《全4回》全日 10:00～17:00

本講座は「Zoomによるオンライン研修」となります
<https://www.bmc-net.jp/midousuji/>

日 程	講 義 内 容		
【第1回】 2022年 2月2日(水)	儲かり続ける会社の会議を理解する！ ● 経営会議コンサルタント養成講座の参加の目的を明確にする ● 経営における会議の役割とは？ 4サイクルシステムの理解 ● 事業承継における会議サポートのチェックポイント ● 【会議チェックリスト】で自事務所とクライアント会議の	- 問題を確認する ● 会議の設計図書【会議アジェンダ】を設計する ● PDCAのキラーコンテンツ【会議議事録】の使い方を学ぶ ● 会議資料の大黒柱【儲けのカーナビ】の意義を知る	宿題あり
【第2回】 3月16日(水)	過去会計の思考と決別してフィードフォワード思考で会議を運営する ● 【ワーク1】過去会計のみの会議演習 ● 【ワーク2】楽観値の未来会計の会議演習 ● 【ワーク3】真の未来会計の会議演習 ● 資料は会議の流れを決める水路である！	● 経営のcockピットの設計図である【販売促進フレームワーク】を理解する ● 行動計画をチェックしろ！ 【目標管理シート】の100%活用	宿題あり
【第3回】 4月13日(水)	コーチングスキル・セリングスキルを学ぶ ● コーチングスキル①【ラポール】信頼関係構築 ● コーチングスキル②【傾聴】意欲を引き出す効果的な傾聴技法（感情に焦点をあてる／聴くことを妨げるもの） ※相手の問題を聴く⇒ベア実習／ふりかえり ● コーチングスキル③【質問】探究	（何のため質問するのか／探究する質問／GROWモデルの紹介） ※マネジメント上の課題⇒ベア実習／ふりかえり ● セリングスキル【商談フローを掴む】 （顧客の4つの反応／反応に対するトーク準備／事業承継サポートのチェックポイント【親子関係の確認】／クライアントへの会議サポートの提案【提案書サンプル】）	宿題あり
【第4回】 5月18日(水)	年次サイクルの会議サポートサービス ● 会議スキル「介入」ポイントの事例学習 ● 年度計画作成時の会議運営のコツ ● 【GROWモデル会議】の模擬演習	● その他の会議パターンを学習する ● 【ビジョン設定会議】【目標設定会議】【問題解決会議】 ● 会議サポート実践の決意表明！	
8月19日(金)	個別フォローアップ 1事務所様ごとに、講師の才木先生よりフォローアップを1時間程度行います。本講座にご参加の事務所様は無料で受講できます。		

※記載のプログラムは、都合により変更になる場合がございます。予めご了承ください。

※講座の詳細は同封のパンフレット、またはBizup総研のWEBサイトをご覧ください。

※ZoomおよびZoom(ロゴ)は、Zoom Video Communications, Inc.の米国およびその他の国における登録商標または商標です。



SEMINAR

セミナー開催情報

INFO

2022 1月・4月

こちらから
簡単アクセス!



bmc-net.jp/seminar/

受講料 無料

掲載のセミナーはすべてZoomによるオンライン受講となります

BizWebinar ビズアップ総研



1.18*

14:00-16:00

改正先取り! 令和4年度の助成金セミナー ～厚労省概算要求から読み解く助成金最新情報～

やまがみ社会保険労務士事務所 社会保険労務士 山上 幸一 先生

人事・労務



bmc-net.jp/seminar/2022/004/

貴重な“先取り情報”を“最速”でお教えします!

令和3年度に70歳以上の定年延長で1人でも20万円から120万円に爆上げした65歳超継続雇用コースですが、令和4年度の厚生労働省の予算概算要求を見ると、来年度も8割ほどの予算をとっているため、引き続き期待を持てそうな状況です。また、業務改善助成金の予算が約3倍になるほか、キャリアアップ助成金正社員化コースは、無期転換を無くし、正社員待遇への転換だけになりそうです。さらには、改正された育児・介護休業法が令和4年4月から順次施行されていくのに伴い、育児休業に対する助成金による支援も引き続き実施されます。本セミナーでは、令和4年度に注目の助成金や既存助成金の変更点など、来年度を準備万端で迎えるための必須知識を伝授いたします。

1 令和4年度にどうなるか注目の助成金!

- キャリアアップ助成金(正社員化コース)が激変! 無期雇用転換は廃止か?
- 65歳超継続雇用促進コースはどうなる?
- 予算が約3倍になった業務改善助成金はどうなる?

2 コロナ禍で変化した企業の人事上のテーマ

- インターバル助成金の要件緩和か?
- 育児休業法改正で、1人実質67万円の子育てババ支援助成金はどうなる?

1.21*

14:00-15:40

会計事務所・社労士事務所が2022年こそ取り組むべきテーマ 人事コンサルティング

株式会社吉岡経営センター/日本コンサルティング株式会社 副社長 池内 孝行 先生

人事・労務



bmc-net.jp/seminar/2022/001/

これからの人事コンサルティングは 「テレワーク」と「ジョブ型雇用」への対応が成功のポイント

現在、多くの企業で「テレワーク」や「ジョブ型雇用」への対応を進めています。このような状況下では、人事コンサルティングのニーズが急増中。会計事務所や社労士事務所への相談も当然多くなりますので、そのニーズにしっかりと応え得る「体制づくり」が、事務所経営における重要なテーマとなっています。本セミナーでは、テレワークやジョブ型雇用など「新しい雇用時代の働き方」に対応した人事賃金コンサルティングの進め方や、ビジネスモデルの構築法を詳しくお伝えします。

1 吉岡経営センターの人事コンサルティングの実績

- 現在の顧客の業種、規模、年間の受注件数、受注単価 ほか

2 コロナ禍で変化した企業の人事上のテーマ

- テレワークの普及 ～結果で働く時代の到来～
- 人手不足、働き方の多様化で増加した「ジョブ型雇用」の導入企業
- テレワークに対応した「就業規則」と「賃金規程」とは
- これまでの人事管理・人材育成の問題点、今後の人事制度のあり方
- 人事評価制度が今後の人材管理の力になる理由

3 変化した人事ニーズに応える人事コンサルの「5ステップ」

- 【Step1】現状分析と課題整理
- 【Step2】賃金・賞与・退職金体系の設計
- 【Step3】人事評価制度の構築
- 【Step4】新制度スタート前の社員教育、社内告知
- 【Step5】人事制度運用クラウド化への対応

4 関与先に対する上手な営業アプローチ法

- 最も重要な「ターゲット選定」～見込先になる関与先とは～
- 既存関与先への効果的な提案手法と準備すべき資料
- WEBセミナーの開催手法とセミナーテーマの具体例

1.25*

14:00-16:00

2022年10月 社会保険の適用拡大に向けた準備の進め方

オフィスモロホシ社会保険労務士法人 代表・社会保険労務士・キャリアコンサルタント 諸星 裕美 先生

人事・労務



2022年の10月から社会保険の適用対象が「101名以上の企業」まで拡大されます

2016年に「501名以上」へ拡大された際にもかなりの数のトラブルが報告されていますが、今回は小規模事業者までもが対象となるため、比べ物にならないほどのトラブルが起きると予想されます。中小企業においてはかなりの社会保険料負担が見込まれるにもかかわらず、準備・対策に動き出している企業はまだ少なく、一部で懸念の声があがっています。このセミナーでは、適用拡大によって“火種”となり得る問題個所と、会計事務所が企業の労務担当や現場管理職に対して周知すべき内容などについて詳しくお伝えします。

- 1 まずは基本事項のおさらいから 社会保険の基本と改正の内容整理 2 前回の適用範囲拡大時に起こったトラブル事例と、それらを踏まえた準備の進め方 3 最大のテーマのひとつ「従業員教育」～誰に何を教えるべきか?～

1.26*

14:00-15:30

法人・個人問わず受注できる「標準MAS」の事業化成功のポイント!! ～優秀な人材に「この事務所で働きたい」と思ってもらえるサービスメニューづくり～

税理士法人SS総合会計 代表社員・税理士 鈴木 宏典 先生

事務所経営



財務MASを求めるお客様は規模や業種は全く問いません 経営者に、いかに財務的な観点が重要かを気づかせてあげられるかどうか、 その一点のみが重要なポイントです

MASは監査のついでに提案するだけでは、簡単に受注できません。MASの受注を増やしていくためには、MASマーケティングへの取り組み、またそれを可能にするMAS担当者の採用・教育を戦略的に考えていくことが必要です。本セミナーではMASニーズが増加する中、戦略的に受注を増やすためには何が必要か、また、そのベースとなる職員の採用・教育・MASマーケティングのフレームワークなどSS総合会計の取り組みの全てを鈴木先生に特別公開していただきます。



bmc-net.jp/seminar/2022/007/

1 MASニーズの増加 MASはすべての顧客に売れるものである認識を

2 「MASが受注できない」には理由がある

3 MAS事業化の成功の肝

- MAS商品構成
- MASバックエンド商品
- MASフロント商品
- アフター商品

4 欠かせないMAS担当職員教育

- 税務担当なのか? MAS単独なのか?
- MAS担当者の最も効果的な教育手法
- MAS勉強会の効果的な回し方
- 採用戦略

1.28*

14:00-16:00

会計事務所が取り組む 中小M&Aアドバイザリービジネスの全貌とその実務

小木曾公認会計士事務所 所長・公認会計士・税理士 小木曾 正人 先生

相続・事業承継



プロが教える、中小M&Aのノウハウ一挙公開 ～1人年間3千万の収益モデルの具体例を紹介～

後継者がいない場合の解決策の一つとして、中小企業のM&Aニーズは増加傾向にあります。ところが、中小M&Aを扱うプレイヤーの絶対数は依然として足りない状況です。結果、大手M&A仲介業者による寡占状況 = 手数料の高止まりが続いており、M&Aの敷居の高さにもつながっています。今後、さらなる事業承継ニーズが発生することは必至であることから、税理士には中小M&Aのメインプレイヤーとしての役割が期待されています。本セミナーでは、M&Aにおける税理士の役割や実務のポイント、M&A事業の収益化に成功したモデルケースなどを詳しく解説します。



bmc-net.jp/seminar/2022/003/

1 M&A事業を取り巻く環境

- M&A案件の推移
- 事業承継問題
- M&Aサポートの現状
- 社長の相談相手
- M&A関連業務の報酬

2 税理士事務所がM&Aのサポートを行う意義と優位性

- M&A業務を税理士が行う意義
- 税理士がM&Aを行う優位性

3 M&Aの全体の流れとプレイヤー

- M&Aの全体の流れ
- M&Aにかかわるプレイヤー
- 会計事務所ができるM&A業務

4 M&A業務に携わるうえで必要な知識

- M&Aストラクチャー
- アドバイザリー業務(主な業務内容/基本合意書と最終売買契約書)
- デューデリジェンス業務(DDの本当の目的/DDの種類/売り手側にとってのDD)
- 株式評価業務(株式価値の評価手法/価値と価格との関係)

5 M&A業務を収益化するポイント

- 積極的にM&Aを展開している事務所の特徴
- 収益化するためのポイント
- M&Aニーズの把握
- M&A業務における最大の課題:マッチング力

2.3^木
14:00-16:00

先取り解説 2022年度の中小企業支援策 ～予算案、補正予算案に盛り込まれた補助金等を中心に～

若杉公認会計士事務所 代表・公認会計士 若杉 拓弥 先生

人事・労務



アフターコロナを見据え充実する中小企業支援策

予算案や各省審議会等の議論をベースに、最新情報を解説

2021年度の目玉政策だった「事業再構築補助金」について継続実施が早くも確定するなど、2022年度以降、アフターコロナを見据えて中小企業に対する支援がさらに手厚くなりそうなムードが漂っています。このセミナーでは、政府の予算案(2021年度補正予算、2022年度本予算案)や各省庁が行ってきた審議会等の内容や資料をベースに、2022年度に実施される中小企業支援策に関する最新情報、改正情報をお伝えします。

2.7^月
14:00-16:00

中小企業の事業承継における「株式対価M&A」の使いどころ ～活用シーンの考察と実務上のポイント～

シーズ税理士法人 代表税理士 中野 雄太 先生

相続・事業承継



- 1 株式対価M&Aの概要と税務上の取扱い
- 2 令和3年度改正の内容をおさらい
- 3 株式交換制度との比較検証
- 4 実行時の注意点と諸手続きの流れ
- 5 中小企業の事業承継で活用できるシーンとは?
- 6 反対に、活用すべきでないシーンとは?
- 7 株式交換、スクイーズアウト等、他制度と組み合わせて活用するケース
- 8 事例研究

2.9^水
15:00-17:00

酒井克彦教授が独自の視点で解説! 詳報 令和4年度税制改正のポイント

中央大学法科大学院 教授/アコード租税総合研究所 所長 酒井 克彦 先生

高度税務



- 1 贈与税を中心とする相続税制の大改革に進展はあるか!?
- 2 新型コロナ対応の新たな税制は?
- 3 コロナ禍等を踏まえた法人版・個人版事業承継税制に関する改正
- 4 金融所得課税の一体化はどこまで? デリバティブの損益通算は?
- 5 前回の検討事項に盛り込まれた「税理士法改正」の動きは?
- 6 中小企業向け優遇税制の新設・拡充
- 7 その他、酒井先生が注目したポイントとは?

2.25^金
19:00-20:00

～お金のことに一歩踏み出せないソロ活女子のために～ 未来を創るライフプランニング

ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生

「お金と投資のお勉強」シリーズ



- 1 おひとりさま女性ならではのライフプラン
- 2 自分の年金支給額は?
- 3 自分に合った資産運用とは?
- 4 年代別、今考えるべきこと

3.17^木
14:00-16:00

令和4年度税制改正を踏まえた 新しい事業承継対策の実務

株式会社YUIアドバイザーズ 代表取締役社長・税理士 玉越 賢治 先生

相続・事業承継



誰よりも事業承継実務を知る玉越先生が、その最新の实務&事例を解説

中小企業経営者の高齢化により、今後ますますニーズが高まる事業承継対策への支援。特に会計事務所には、その中心的な役割を担うことが期待されています。そこで本セミナーでは、中小企業庁「事業承継検討会」等で委員を務め、事業承継税制の創設・改正に大きく関与してきた玉越賢治先生に、最新の事業承継対策動向や手法、事業承継税制に関する改正の動向、活用方法を詳しく解説していただきます。



bmc-net.jp/seminar/2022/009/

- 1 ここ最近の事業承継の動向と最新の対策
- 2 特例事業承継税制の活用法と改正内容の解説
- 3 中小M&Aの動向と実践事例 ほか

3.28^月
14:00-16:00

実例解説 歯科医院における事業承継の実践手順

株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役 木村 泰久 先生

医療経営



最新の歯科承継支援の実務、親族内承継&M&Aの事例を詳しく解説

一般の事業会社と同様に歯科医院にも事業承継の波が訪れつつありますが、歯科医院の承継は、後継者が有資格者であることが必須とあってそう簡単ではありません。このセミナーでは、歯科承継を支援するための手順や、近年増加している歯科医院のM&Aの進め方、バリュエーションなどを解説すると共に、木村先生が直面した最新の事例もご紹介いたします。



bmc-net.jp/seminar/2022/010/

- 1 歯科医院廃業のコストと医院承継のメリット
- 2 承継しやすい医院、承継しにくい医院
- 3 歯科医院の価値の算出方法(バリュエーション)
- 4 歯科医院のデューデリジェンス
- 5 事業承継に向けた準備 = 価値の最大化の実践手法
- 6 親子承継の実践手順とポイント
- 7 第三者承継の形態
- 8 第三者承継の実践手順とポイント ほか

4.20^水
14:00-16:00

生命保険を活用した相続対策 ～2022年春版～

日本中央税理士法人 代表社員/(株)日本中央研修会 代表取締役・公認会計士・税理士 青木 寿幸 先生

相続・事業承継



- 1 みなし相続財産と生命保険
- 2 相続人の遺留分侵害額請求権
- 3 生命保険金と特別受益
- 4 生命保険の本来の役割と活用例①～⑩
- 5 生命保険の非課税枠の計算
- 6 養子縁組と非課税枠の計算
- 7 死亡退職金と弔慰金の非課税枠
- 8 国税不服審判所H8.3.28判決の解説
- 9 孫への保険料贈与プラン
- 10 国税庁からの事務連絡(昭和58年9月)
- 11 孫へ生存給付金を贈与
- 12 相続税の評価が下がる保険
- 13 減額した場合の計算例

2022年
1月～4月開催

セミナー申込書

株式会社 ビズアップ総研

2022年1月から4月に開催されるセミナーのお申し込みを承ります。

弊社WEBサイト(www.bmc-net.jp/seminar)からお申し込みいただくか、
必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

セミナー概要に関しましては『BIZUP 1月号』P43～P46をご参照ください。

★詳細はこちらから

BizWebinar ビズアップ総研

検索



受講料 無料 掲載のセミナーはZoomによるオンライン受講となります			
1 月	18日 (火) 14:00 ▼ 16:00	改正先取り! 令和4年度の助成金セミナー ～厚労省概算要求から読み解く助成金最新情報～ やまがみ社会保険労務士事務所 社会保険労務士 山上 幸一 先生	参加者名
	21日 (金) 14:00 ▼ 15:40	会計事務所・社労士事務所が2022年こそ取り組むべきテーマ 人事コンサルティング 株式会社吉岡経営センター/日本コンサルティング株式会社 副社長 池内 孝行 先生	
	25日 (火) 14:00 ▼ 16:00	2022年10月 社会保険の適用拡大に向けた準備の進め方 オフィスモロホシ社会保険労務士法人 代表・社会保険労務士・キャリアコンサルタント 諸星 裕美 先生	
	26日 (水) 14:00 ▼ 15:30	法人・個人問わず受注できる「標準MAS」の事業化成功のポイント!! ～優秀な人材に「この事務所で働きたい」と思ってもらえるサービスメニューづくり～ 税理士法人SS総合会計 代表社員・税理士 鈴木 宏典 先生	
	28日 (金) 14:00 ▼ 16:00	会計事務所が取り組む 中小M&Aアドバイザリービジネスの全貌とその実務 小木曾公認会計士事務所 所長・公認会計士・税理士 小木曾 正人 先生	
2 月	3日 (木) 14:00 ▼ 16:00	先取り解説 2022年度の中小企業支援策 ～予算案、補正予算案に盛り込まれた補助金等を中心に～ 若杉公認会計士事務所 代表・公認会計士 若杉 拓弥 先生	
	7日 (月) 14:00 ▼ 16:00	中小企業の事業承継における「株式対価 M&A」の使いどころ ～活用シーンの考察と実務上のポイント～ シーズ税理士法人 代表税理士 中野 雄太 先生	
	9日 (水) 15:00 ▼ 17:00	酒井克彦教授が独自の視点で解説! 詳報 令和4年度税制改正のポイント 中央大学法科大学院 教授/アコード租税総合研究所 所長 酒井 克彦 先生	
	25日 (金) 19:00 ▼ 20:00	～お金のことに一歩踏み出せないソロ活女子のために～ 未来を創るライフプランニング ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生	
3 月	17日 (木) 14:00 ▼ 16:00	令和4年度税制改正を踏まえた 新しい事業承継対策の実務 株式会社YUIアドバイザース 代表取締役社長・税理士 玉越 賢治 先生	
	28日 (月) 14:00 ▼ 16:00	実例解説 歯科医院における事業承継の実践手順 株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役 木村 泰久 先生	
4 月	20日 (水) 14:00 ▼ 16:00	生命保険を活用した相続対策 ～2022年春版～ 日本中央税理士法人 代表社員/株式会社日本中央研修会 代表取締役・公認会計士・税理士 青木 寿幸 先生	

●お申し込み後、ZoomミーティングID・パスワード、Zoomマニュアルを開催日の約1週間前までに、e-mailにてお送りいたしますので、e-mailは必ずご記入いただきますようお願いいたします。

ビズアップ総研 セミナー申込書 | **FAX:03-6215-9218** | 電話でのお問い合わせは... **03-3569-0968**

事務所名				ご担当者名	
ご住所	〒				
TEL		FAX		e-mail	

※ご記入いただいた個人情報は、今回お申し込みの内容に関する手続き、ならびに当社の商品やセミナー開催等に関する情報のご案内等のために使用いたします。個人情報に関するお問合せは、個人情報相談窓口(TEL: 03-3569-0968)にお問合せください。※ZoomおよびZoom(ロゴ)は、Zoom Video Communications, Inc.の米国およびその他の国における登録商標または商標です。