

2021年
6月
更新情報

水曜日更新

e-JINZAI

for account



ejinzai.jp/account/

今月の「e-JINZAI for account」更新情報のお知らせです。研修に、自己研鑽に、お役立てください。
最新のWEBセミナーは、ビズアップ総研のWEBサイトからご覧いただけます。

e-JINZAI for account



6/2(水) 更新 約107分

日沖コンサルティング事務所 代表 日沖 健 先生

コロナ融資を受けた企業の資金繰り「出口戦略」 ～返済計画と本質的なキャッシュフロー改善に向けたアドバイス法～

財務 MAS

1 中小企業の経営課題と出口戦略のあり方

- 世界経済 ■ 日本の経済と産業 ■ 中小企業の経営課題 ■ DX化
- 脱炭素化 ■ 働き方改革 ■ 新分野・新事業展開
- 経営課題への対応 ■ ゼロゼロ融資の据置期間が終わる
- 金融機関の支援姿勢 ■ 真の出口戦略とその支援が必要

2 資金繰り支援の進め方

- 資金繰り支援が課題になっているが… ■ 事例1 ガソリンスタンド・H社
- 新型コロナ特例リスク ■ 特例リスクの申請を受けた金融機関の対応
- 融資担当者は何を見ているのか？ ■ ポイントは資金の使途と返済可能性
- 資金繰り表で資金の使途を説明する ■ 手元資金の水準の決め方
- 債務償還年数 ■ 経営計画書で返済可能性を説明する
- 金融機関への同行

3 事業計画策定支援の進め方

- 事業計画策定がブームだが…
- 事例2 食品卸売業・O社 ■ 事業計画策定のプロセス
- 経営環境の分析 ■ ビジョン・ドメインの設定
- 経営課題の形成 ■ 解決策の立案 ■ 解決策の具体化
- 予想財務諸表の作成

4 事業売却・廃業支援の進め方

- 事業売却・廃業という選択 ■ 事例3 事務機器販売・M社
- 事業売却のプロセス ■ 現状確認 ■ 方針の決定
- 株価の算定 ■ 売却候補先の選定 ■ デューデリジェンス

5 おわりに

- 会計事務所による出口戦略支援 ■ 会計事務所にとっての好機



6/2(水) 更新 約60分予定

ストラダ税理士法人 社員・公認会計士・税理士 塚田 拓也 先生

税理士のためのクラウドファンディングの税務と開業支援 ～成功しやすいクラウドファンディングとは？～

高度税務

1 クラウドファンディングとは？

- クラウドファンディングの概要(クラウドファンディングとは？)
- 5つの類型と市場規模
(クラウドファンディングの5類型／購入型・寄付型の市場規模／
融資型の市場規模／株式型の市場規模／5類型の法規制)
- 主な運営会社の特徴と手数料
(国内の代表的なプラットフォーム(購入型／寄付型)と手数料／
国内の代表的なプラットフォーム(金融型)と手数料／
プラットフォームを選ぶ3つのポイント)
- 資金の受取方法(主な資金の受取方法は2パターン)
- プロジェクトの流れ(クラウドファンディングサービスの流れ)

2 課税関係

- 類型別の課税関係
(購入型の課税関係／寄付型の課税関係／
金融型の課税関係)

3 クラウドファンディングを利用した開業支援

- クラウドファンディングの利点
(クラウドファンディングが担う機能と利点)
- 留意点(2つの留意点)

4 成功しやすいクラウドファンディング

- 支援率と成功率の関係(掲載から24時間が重要／募集開始のタイミング)
- 積極的なPR(主なPR方法)



6/9(水) 更新 約110分予定

株式会社MCブランディング 代表取締役 宮本 実果 先生

メンタルヘルスとキャリア形成の新しいカタチを学ぼう 「VUCA時代」に求められる私たちの働き方とメンタルマネジメント

事務所経営

1 はじめに VUCA時代における私たちの働く環境について

- 「VUCA(ブーカ)」とは ■ サバイバル時代が到来
- VUCA時代 労働人口減少+パンデミック・天災

2 メンタルヘルス問題の現状

- 私たちがストレスを感じる時 ■ ストレスは2種類ある
- 人が不快ストレスを感じる時 ■ ストレスと生産性の関係
- 適正な／過剰な／過少ストレスの状態 ■ ストレス対処の3つのR
- 多様な価値観を持った職場環境 ■ みんなで一緒に…が難しい
- これからのテレワークでの働き方とは

3 ストレスに負けないレジリエンスと対話力

- 人はどんな時に心が折れる？
- レジリエンスとはなにか
- レジリエンスを高めるために
(①「自己肯定感(自尊心)」／②「楽観的な思考」／③「社会的スキル」／
④「ソーシャル・サポート」／対話力を身につける方法／多様なメンバー
に通用する「対話力」／なぜ傾聴がビジネスに効果的なのか(ほか)
- 傾聴を実践してみよう！(場面構成「話しやすい環境づくり」／質問技法
「気づきと問題解決」／番外編 メンタル不調者への質問(ほか))



4 定年70歳(努力義務)で私たちが見つめなおす学びとキャリア形成

- 70歳就業法「高齢者雇用安定法」(2021年4月1日から一部改正)
- 人手不足への対応と社会保障の維持 ■ どこが変わるのか?
- 多様な働き方の時代へ本格的に突入 これからの個人と企業 ほか

5 ワーク・ライフ・マネジメントで人生100年時代を生き抜く

- ワーク・ライフ・バランス定義 ■ 仕事と生活の調和が必要な理由
- 人それぞれの生き方・考え方 ■ 時間の問題じゃない自分の問題

■ セルフマネジメント力を身につける(ワーク・ライフ・マネジメント▶ワーク)

6 個人の価値とキャリアブランディング

- キャリアブランディング ■ 戦略対象が自分(自社)へ変化
- 戦略的に生きるためには ■ ブランディングとは何か?
- 戦略(ブランディング)という概念 ■ 個人戦略からプロダクトを発見する
- プロダクト分析のまえに(個人戦略の考え方/具体的な事例/具体的なテーマから商品化へ/自分を経営するという考え方 ほか)

7 最後に

6/9(水)更新 約99分

京都大学大学院 経済学研究科 教授/経営管理大学院 教授 澤邊 紀生 先生

これからの会計事務所の役割

事務所経営

1 経営者に寄り添う経営会計専門家という職業

- 会計事務所の戦略的ポジション ■ 中小企業の利益率
- 企業再生で活躍する管理会計 ■ 再生支援協議会データから
- 価値分配から価値創造の会計へ ■ 伝統的会計事務所業界の5フォース
- 会計事務所のSWOT分析 ■ 会計事務所のブルーオーシャン戦略
- ブルーオーシャンはなぜ見つからないのか?
- 情報の非対称性の大きな市場 ■ 『会計事務所による経営支援』執筆動機

2 経営のための未来会計

- 過去を写す鏡としての会計 ■ 未来を創るお手本としての会計
- 部分と全体・過去と未来を結びつける会計実践
- 未来会計=逆算の経営
- 個人レベルのGROWモデルから組織レベルの未来会計へ
- GROWモデル ■ ミッション・ビジョンから利益へ
- 企業環境・自社分析の道具 ■ 戦略(資源配分の基本方針)と会計

3 会計は戦略をどう見える化しているか?

- どんな飲食店だと思いますか?
- 飲食店のビジネスモデル
- (会計が戦略の見える化とどう関係するのか?)
- 戦略の見える化とデュボンチャート
- 資本利益率の分解(デュボンチャート)
- 『史記』に記録された会計の達人

4 経営計画による中小企業の成長

- セグメント別直接原価計算の活用
- 武田建設の事例 ■ 経営計画策定能力向上による中小企業の成長
- 2009年度決算データ ■ 困窮状態からの脱却 ■ 現状分析
- セグメント別分析結果 ■ バリューチェーン分析
- 経営改善計画の策定 ■ 武田建設の経営改善計画
- 経営改善計画実現に向けての取り組みと成果 ■ 2015年度決算データ



6/16(水)更新 約110分予定

金森民事信託法律事務所 弁護士 金森 健一 先生

相続・民事信託に関与する『ひな形』に頼りすぎない民事信託契約書の作成技術 司法書士の先生方必見! ~脱・危ない契約書のためのポイントを解説~

相続・事業承継

1 この1年間における民事信託の活用状況

- コロナ禍で民事信託のニーズはどう変化した?
- 近年頻出のスキームを詳しく解説

2 信託契約書の構造と各条項の意味・目的

- ~信託契約書に必要な条項とは?~
- 委託者・受託者・受益者に関する必須条項

- 金融機関へ配慮するために必要な条項
- 信託契約が成立するための要件とは?

3 信託契約書の「誤解」と「ミスの目立つ項目」

- ケーススタディで解説する「危ないひな形」
- 「危ない信託契約書」



6/16(水)更新 約110分予定

伊藤俊一税理士事務所 代表・税理士 伊藤 俊一 先生

事業承継型M&Aに伴う税務実務 ~M&Aスキームごとの税務をケースで解説~

相続・事業承継

1 M&Aスキームごとの税務の勘所

- 合併(吸収・新設)/株式譲渡/株式交換/株式移転/事業譲渡/会社分割

2 M&Aスキーム選択のポイント

3 各スキームのメリット・デメリットと有利不利判定

4 【ケーススタディ】M&Aスキームの検討 会社分割or事業譲渡

5 M&A譲渡時における税務のポイント(個人・法人)

6 M&Aにおける税務上の論点整理

7 ケース別

事業承継型M&Aにおける税コストの検証

- 本体会社から優良部門だけを切り出し高くM&Aする方法
- 不良部門だけを切り出しM&Aを行う際の「税コスト低減手法」

8 M&A時のタックスシミュレーション

- 不動産取得税/登録免許税/印紙税/消費税



6/23(水)更新 約110分予定

税理士法人タクトコンサルティング 公認会計士・税理士 高木 真哉 先生

数年内に暦年課税が廃止? 相続・贈与税 将来の大改正を見越した相続税対策の組み立て方 相続・贈与税の大増税時代到来! ~予想される改正の方向性と、それを踏まえた対策の立案~

相続・事業承継

1 「資産移転の時期の選択に中立的な制度(相続税・贈与税)」とは?

- 税調が指摘する現行税制の問題点
- 政府税調(財務省)が参考にする独仏米の相続税/贈与税
- 財務省は「暦年課税」「連年贈与」を問題視している
- 相続税・贈与税の将来像
- ~暦年課税は廃止? 相続時精算課税の一本化?~
- 他の税制への影響は? ~どこまで改正に踏み込めるか~

2 将来の改正を見越して、いま会計事務所/税理士はどのようなアドバイスをすべきか?

- 仮に暦年課税が廃止された時、相続税対策にはどう影響するか?
- ~いま行われている相続税対策のうち、使えなくなるものは?
- 今後は、どのようなスキームが主流となるか?
- 改正までに実行しておきたい対策(アドバイスすべきこと)



6/23(水) 更新 約110分予定

株式会社スピリタスコンサルティング 代表取締役 野原 健太郎 先生

経営財務コンサルティング事業化のポイント

事務所経営

【第1部】 ①「業績向上・資金増加」を支援する経営財務コンサルティングモデル

②「数値」と「行動」の両面から捉える経営戦略管理サイクルの確立方法 ③ 経営財務支援型会計事務所の未来

④ 経営財務コンサルティングを「事業化」する仕組み 【第2部】 過去の講座受講者とのパネルディスカッション



6/30(水) 更新 約110分予定

株式会社ライフサポート 代表取締役社長 古賀 真人 先生

元外資系 トップセールスが解説 ホワイトデーショック後の『生命保険セールス』 ～会計事務所は今後、生命保険をどう取扱っていくか～

事務所経営

① ホワイトデーショックの影響は？

- バレタインショック以降、コロナ禍の保険動向
- ホワイトデーショック（法人税基本通達9-3-5の2の改正）の内容
- 改正による影響 ～名義変更プラン、介護保険金が終焉へ～ ほか

② 6月以降に会計事務所が提案すべき生命保険とは？

- 今度こそ「節税売り」→「保障売り」への転換が必須か！？
- 養老保険ハーフタックス、逆ハーフタックスの使いどころ

■ これからもニードのある保険商品を検証！

③ 保険の『機能』と『収益』をカバーできる
金融商品はあるか？

- 保険に代わる金融商品にも着目すべし
- 金融商品別 投資効果のシミュレーションと投資可否の判断
- コインランドリー投資／小口化不動産／区分所有／
オペレーティングリース（航空機、リーファーコンテナ） ほか



6/30(水) 更新 約110分予定

株式会社創明コンサルティング・ブレイン 代表取締役・公認会計士・税理士 宮崎 栄一 先生

コロナ禍でも安定経営の“超優良顧問先” 社会福祉法人への税務・会計指導と「財務コンサルティング」

社福・介護ビジネス

① 法人運営に関する指導ポイント

- ガバナンス強化による機関（役員・評議員）運営の指導ポイント
- ニーズの高い設立支援（公募支援）コンサルのコツ

② 事業に関する指導ポイント

- 指導監査ガイドラインへの準拠チェック・整備の指導ポイント
- 省令が求める内部管理体制整備の指導ポイント

③ 厚労省が推奨する会計専門家の活用通知に対する対応ポイント

- 内部統制向上支援業務／事務処理体制向上支援業務の指導ポイント

④ 会計管理に関する指導ポイント

- 指導監査立会、監事監査立会のポイント
- 会計顧問、記帳代行業務に必要な会計処理のポイント
- 計算書類（資金収支計算書、事業活動計算書、
貸借対照表）の指導ポイント ほか

⑤ その他のポイント ■ 契約、入札等／資金使途制限通知に関する指導ポイント

- 社福に特有の税務指導ポイント（法人・消費・源泉・印紙・寄附） ほか



※コンテンツの内容または収録時間は変更になる場合がございます。

NEWS MOVIE ニュース動画

● 6月8日(火)更新

close-up! 現状の日本経済と、今後の見通し 社長の教科書
株式会社小宮コンサルタンツ 代表取締役CEO 小宮 一慶 先生

● 6月1日(火)更新

お得な制度を活用しよう これから求められる資産運用について
株式会社マネネ CEO 森永 康平 先生

ヒトはよく間違ふ① 直観編 行動経済学
人事政策研究所 代表 望月 禎彦 先生

Purpose実践② Purpose Managementを牽引するCHO Purpose Management
アイディール・リーダーズ株式会社 コンサルタント 吉田 梨真 先生

● 6月8日(火)更新

民主化するテクノロジー 急成長するX-Techビジネス(前編)
慶應義塾大学大学院 経営管理研究科 特任教授 岩本 隆 先生

渋沢栄一とは 渋沢栄一の行動と思想に学ぶ
作家 守屋 淳 先生

● 6月15日(火)更新

創業から発展 松下幸之助 生き方、考え方、経営の哲学と実践
(株)パブリック・マネジメント・コンサルティング 代表取締役 阿部 博人 先生

採用ブランディングとは ～成功事例① 採用ブランディングの実践
成功事例と失敗事例
株式会社むすび 代表取締役
ブランディング・ディレクター／クリエイティブ・ディレクター 深澤 了 先生

● 6月22日(火)更新

最新の保険商品を徹底考察 保険商品研究室
有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

イノベーション4つの鉄則 ドラッカーの名言
トップマネジメント株式会社 代表取締役 山下 淳一郎 先生

● 6月29日(火)更新

『インバスケ』って何？ インバスケ思考
人事政策研究所 代表 望月 禎彦 先生

直近の保険業界の動向を探る 保険業界ニュースウォッチ
有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

※更新情報は都合により変更となる場合がございます。



社会福祉法人に特化した『財務コンサルティング』で、
他事務所が真似できない社福ビジネスを展開!

社福コンサルタント 養成講座

ガバナンス(内部統制)構築のための
法令・通知等の専門知識と財務コンサルティングの習得により、
社会福祉法人の安定経営をサポートする技術を
身に付けるための実践講座です。

制度改革が続く今こそ社福参入の**ビッグチャンス!**
新たな**収益**を確保し、事務所の**拡大**を実現!!

(株)創明コンサルティング・代表取締役会長
税理士法人創明コンサルティング・代表社員会長
公認会計士・宮崎栄一先生
(社)未来会計・スター協会代表理事

宮崎栄一先生

この講座は、「講義+演習」を通じて
「設立支援・内部統制構築」
「会計・税務顧問」
「財務コンサルティング」の技術を体得できます!!

本講座の特長

1. 最新の法律、政省令、通知に対応した内容
2. 実際の申請書式等を用いて実務を細部まで解説
3. 合計500ページ以上! 分かりやすい構成、内容で復習にも使える充実した資料
4. 実務に関する質問、疑問に講師がしっかりとお答えします
5. リアルな実務を体験! 知識をしっかりと定着させる豊富な演習

講座プログラム

《全4回》全日 10:00 ~ 17:00

本講座は「Zoomによるオンライン研修」となります
<https://www.bmc-net.jp/syafuku/>



第1回 7月9日(金) | 土台となる「社会福祉法人会計準備」を完全マスターする

- 社会福祉法人会計基準(省令第79号)の概要と会計処理
- 新基準で導入された会計処理について
- 指導指針から導入された会計処理について
- 種別に特有の会計処理と資金使途制限について
- 「経理規程・細則」のポイント解説
- 「指導監査ガイドライン」に基づく会計管理のポイント
- 「財務会計に関する事務処理体制の向上に対する支援業務」
- 「計算書類等の様式に関するチェックリスト」

第2回 7月30日(金) | 「設立支援コンサル」と「内部統制構築支援」について

- 法人設立認可申請の流れと都道府県・市の行う公募について
- 認可申請に必要な提出書類一覧表と役割分担について
- 申請書類チェックリストと申請書類様式例・記入例を学ぶ
- 改正社会福祉法に基づく役員・運営機関の設定・運営ポイント
- 改正社会福祉法に基づく「定款」作成上のポイント
- 設立時に準備すべき財産とその調達方法は(資金計画の事例演習あり)
- 福祉医療機構(WAM)による融資制度(事例演習あり)
- 資金収支予算書作成上のポイント(主に収入・人件費について)
- 設立時の税務(主に土地の寄付)
- 「指導監査ガイドライン」に基づく法人運営のポイント
- 厚生労働省が求める内部統制(内部管理体制の基本方針)の整備
- 「財務会計に関する内部統制の向上に対する支援業務」

第3回 8月27日(金) | 「財務分析コンサルティング」に必要な未来会計の考え方

- 儲けの構造を浮き彫りにする「未来デザインPL」
- 儲けた利益がどこに消えたかがわかる「未来デザインCF」
- 財務体質を浮き彫りにする「未来デザインBS」
- 社福版「未来デザイン決算書」について
- クロスSWOT分析と戦略マップの作成

第4回 9月10日(金) | 「周辺業務への取り組み」について

- 「社会福祉充実残額」の算定と「社会福祉充実計画」作成のポイント
- 社福特有の税務(法人・消費・源泉・印紙・寄附)
- 指導監査(立会)への対応
- 監事監査への対応

◎記載のプログラムは、都合により変更になる場合がございます。予めご了承ください。

こちらから
簡単アクセス!



bmc-net.jp/seminar/

2021年
6月▶7月

Seminar Info

受講料 無料

掲載のセミナーはすべてZoomによるオンライン受講となります

BizWebinar ビズアップ総研



6/17(木) 14:00~16:00

株式会社創明コンサルティング・ブレイン 代表取締役・公認会計士・税理士 宮崎 栄一 先生

コロナ禍でも安定経営の“超優良顧問先” 社会福祉法人への税務・会計指導と「財務コンサルティング」

社福・介護ビジネス

質の高い税務・会計を提供するポイントに加え、
社福に対する「財務コンサルティング」の技術も伝授!



新型コロナ禍では、多くの企業が難しい経営を迫られています、
そのような状況でも安定経営を続けているのが社会福祉法人。
もともと内部留保の多い経営体質である上、補助金が充実しているためです。
今回のセミナーでは、不況に強い社会福祉法人に関与し、
質の高い税務・会計を提供するためのテクニックを詳しく解説。
さらに、社会福祉法人にもニーズの大きい『財務コンサルティング』の手法も大公開。
優良顧問先を獲得するためのヒントをたっぷりとお教えします!



bmc-net.jp/seminar/2021/038/

1 法人運営に関する指導ポイント

- ガバナンス強化による機関(役員・評議員)運営の指導ポイント
- ニーズの高い設立支援(公募支援)コンサルのコツ

2 事業に関する指導ポイント

- 指導監査ガイドラインへの準拠チェック・整備の指導ポイント
- 省令が求める内部管理体制整備の指導ポイント

3 厚労省が推奨する会計専門家の活用通知に対する対応ポイント

- 内部統制向上支援業務の指導ポイント
- 事務処理体制向上支援業務の指導ポイント

4 会計管理に関する指導ポイント

- 指導監査立会、監事監査立会のポイント
- 会計顧問、記帳代行業務に必要な会計処理のポイント
- 計算書類(資金収支計算書、事業活動計算書、貸借対照表)の指導ポイント
- 財産目録、附属明細書の指導ポイント
- 社会福祉充実残額の算定における指導ポイント
- 決算手続きの適正な運営に関する指導ポイント

5 その他のポイント

- 契約、入札等/資金使途制限通知に関する指導ポイント
- 社福に特有の税務指導ポイント(法人・消費・源泉・印紙・寄附)
- 経営会議指導に必要な財務分析のポイント

6/24(木) 15:00~17:00

橋詰税理士事務所 税理士 橋詰 悠一 先生

間もなく適格請求書発行事業者の申請の受付が開始されます! 消費税インボイス制度 直前対策

高度税務



1 適格請求書等とは?

- 2 適格請求書発行事業者の申請、登録手続き
- 3 適格請求書等発行事業者の義務等

4 免税事業者からの課税仕入れ

- 5 適格請求書等保存方式における税額計算

6/24(木) 19:00~20:00

ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生

人生100年でもお金に負けない!「お金と投資のお勉強」【第3回】 ~最近巷でよく聞く「投資信託」ってそもそも何? 言われるがままに投資信託を買ってしまわないための知識を持つ!~

「お金と投資のお勉強」シリーズ



1 投資信託とは?

- 2 投資信託の仕組み

- 3 公社債投資信託、不動産投資信託、株式投資信託、ETFとは?

4 積み立てNISA どのように利用する?

- 5 ドル・コスト平均法とは?

6/25(金) 14:00~15:30

AGSコンサルティング/AGS税理士法人 MC事業部 税理士 武笠 路弘 先生

オーナー個人が所有する「株式」に係る実務上の論点

高度税務



- 1 金融所得一体課税のまとめ(上場株式と非上場株式)
- 2 同族会社に売却する際などの株式譲渡の時価
- 3 同族会社の発行する公社債の考え方
- 4 新株予約権の行使時の時価
- 5 株式報酬で支給する場合の役員報酬について

6/29(火) 14:00~16:00

SKJ 総合税理士事務所 所長・税理士 袖山 喜久造 先生

顧問先の業務処理プロセスを軽減する 電子化コンサルティングの進め方
～会計事務所が顧問先に提供すべき電子化コンサルの全貌～

高度税務

新型コロナ禍、規制緩和で中小企業にも電子化の波が到来！
会計事務所が主導する“電子化コンサル”の中身を、第一人者が徹底解説！

新型コロナ禍により、多くの企業が契約書や請求書、納品所等の証憑類をデータでやり取りするようになりました。ところが、こうした“ポーンデジタル”な状態で受理した書類を、わざわざ紙に出力して処理・保管している企業がまだまだ多数派です。こうした非効率性が中小企業には溢れており、これを改善しようとチャレンジする経営者はコロナ禍を背景に増加しているものの、残念ながら中途半端な状態で立ち止まってしまっているケースは珍しくありません。そこでこのセミナーでは、顧問先の業務処理プロセスを軽減するための“本当の電子化”の進め方を袖山喜久造先生が丁寧に解説します。



bmc-net.jp/seminar/2021/050/

- 1 会計事務所が提供すべき電子化コンサルティングとは？
～業務効率化を図りながら、データで管理し不正を防止する～
 - 紙の処理をやめる。書類をデータ保存し、それを活用できる環境を整える
 - 取引先ごとなど、書類を一元管理する仕組みの構築
 - スキャナ保存の要件に合わせたデータ保存の導入
 - 帳簿と帳票類のデータを一体的に管理できる仕組みの構築
 - 社内手続(承認)、経費精算などを自動で行う仕組みの構築
 - デジタル完結 ～ポーンデジタルな書類を、再び紙で出力しない～
- 2 スキャナ保存導入コンサルの流れ
 - 電子化対象の範囲の検討
 - 入力手順の検討
 - 社内規程の作成・運用
 - 電帳法法令対応に関するチェック
 - 業務プロセス変更に伴うトレーニング

6/29(火) 14:00~16:00

(一財)ブランド・マネージャー認定協会 代表理事/(株)イズアソシエイツ 代表取締役
(一財)ブランド・マネージャー認定協会 シニアコンサルタント岩本 俊幸 先生
武川 憲 先生

人事・労務

◎ビズアップ総研 × ブランド・マネージャー認定協会共催

【税理士、会計士、中小企業診断士など士業及び人事部門の上級管理職向け】

大変革時代に必須となる「ブランド経営」のノウハウでクライアント支援を強化する
“一般経営”を脱し“シン”「ブランド経営」を築き上げるメソッドを大公開！【第1章】最強の提案力として「ブランド戦略」を
クライアントに促す

- 1 ブランディングを武器に、
クライアント支援業が活躍する時代
- 2 ブランディングで社会課題を解決する実践者の数々
- 3 ポストコロナ時代に企業にとって必要なこと
- 4 なぜ、今、ブランディングが必要なのか？
- 5 コロナを乗り越えるブランド戦略
- 6 脱・価格戦略を実現するための
商品ラインナップを公開

【第2章】“脱・一般経営”これから求められる
「ブランド経営」の実践的構築支援メソッド

- 1 顧客の経営課題が多様化！
ボーダレス化が進む士業の支援領域
- 2 そもそも“ブランド”とは？
～経営におけるブランドの本質と意義を知る～
- 3 「ブランド経営」の第一歩！
中核となるコーポレート・ブランド理念とその体系化
- 4 間違えたらダメ！ブランディングの取組
～インターナル・ブランディング ファースト～
- 5 外部の支援業だからこそできる！
実践的ブランド経営組織の構築支援策の概略



岩本 俊幸 先生



武川 憲 先生

6/30(水) 14:00~16:00

税理士法人青木会計 医療福祉統括 社員税理士 新矢 健治 先生

医療経営

医療機関における事業承継のポイント ~認定医療法人制度と個人版事業承継税制~**認定医療法人制度が令和5年9月30日まで延長！
承継における医療法人成りの活用もあわせて解説！**

厚生労働省の調べでは、病院の代表者の平均年齢は64.3歳、診療所の代表者の平均年齢は61.7歳（いずれも平成30年12月31日現在）となっており、事業承継対応を検討する医療機関が増えています。令和2年9月30日で一旦期限を迎えた「認定医療法人制度」は、今国会に提出されている医療法等改正法案にて、令和5年9月30日までの延長が盛り込まれています。持分ありから持分なしへの移行法人は、令和2年3月末現在で累計1,053法人となっており、今後も持分なしへの移行を検討する医療法人が増えることが予想されます。本セミナーでは、「認定医療法人制度」の活用のポイント及び申請上の留意点、「個人版事業承継税制」の活用等を中心に、事業承継のポイントについて、具体的に解説します。

bmc-net.jp/seminar/2021/045/

**1 医療機関の事業承継**

■ 医療機関の状況 ■ 医療承継特有の事項 ■ 医療法人の種類

2 持分の定めのない医療法人への移行 ■ 「持分」によるリスク

■ 認定医療法人制度を活用しないで行う場合／活用する場合

3 認定医療法人制度

■ 概要 ■ 制度活用時の実務ポイント ■ 申請時の実務ポイント

4 個人版事業承継税制

■ 概要 ■ 承継後に後継者が医療法人成りする場合 ■ 活用の検討ポイント

7/7(水) 14:00~15:30

税理士法人SS総合会計 代表社員・税理士 鈴木 宏典 先生

事務所経営

**付加価値4倍！生産性の圧倒的に高い主婦パートが採れる・育つ！！
SS式 主婦パート 人材採用・育成の仕組み****人口減少・人材不足の中、確実に優秀な主婦パートを採用し、
生産性を劇的に向上させる取り組みとは？**

会計事務所業界はこれまでにない程の採用難を迎えています。特に経験者の採用は難しく、所内での人材の育成と定着は極めて重要な課題と言えます。そんな中、パート職員をフル活用して事務所の成長を実現しているのが、静岡県・浜松市に本拠を構える税理士法人SS総合会計。本セミナーでは、同法人の鈴木宏典先生を講師にお迎えし、パート活用の実例や採用のポイント、育成方法などを公開していただきます。

bmc-net.jp/seminar/2021/049/

**1 状況激変！税理士・正社員だけでなく主婦パートでさえ****採れなくなった採用市場 危機的状況の打開策**

- いい人材を採用するためにたくさんの応募をしてもらうコツ！（働く主婦の本音とは？）
- 生産性の高い主婦パートが会計事務所未経験者である理由は？（しっかりと採用ペルソナを設定する）
- 採用Web戦略はトリプルメディアマーケティングだ！（3つの媒体を掛け合わせろ！）

2 「SS式」主婦パート戦力化の勘所

- 決算・申告書作成はもちろん監査もこなし、付加価値は給料の4倍
- あえて主婦パートに限定をする大きな理由
- 徹底的なマニュアル化と育成カルテの作成
- パート育成にあたって「仕組み」よりも大切な「価値観教育」

7/12(月) 15:00~16:30

御堂筋税理士法人 代表社員 (CEO)・税理士 才木 正之 先生

事務所経営

**会計事務所らしくない、顧客に選ばれる会計事務所を目指す！
御堂筋流「戦略計画」の作り方****自事務所が生き残るための戦略を模索している所長先生必見！
御堂筋税理士法人ならではの、戦略計画を通じた生産性向上の秘訣をお見せします**

御堂筋税理士法人では、10数年前から戦略的思考を取り入れた経営計画書に取り組んでいます。同法人による「経営計画書」は、一般的なそれとは一線を画し、「事業戦略計画」とも呼べるほどに精緻で具体性に富んだ内容です。今回のセミナーでは、御堂筋税理士法人が培ってきた経営計画書のスタイルを『事業戦略計画』と定義し、その策定手法とビジネスモデルを詳しくお伝えします。

bmc-net.jp/seminar/2021/052/

**1 経営のアドバイザーとして、期待される税理士 2 経営サポート業務で成果を出すチームを創る！****3 戦略計画の理解 — 戦略計画の手順 4 経営計画の実行管理のしかた（進め方） 経営計画の実行管理の基本4サイクルシステム****5 コックピット会議の全体像（御堂筋の場合） 6 MASサービス化への道 7 生産性向上の秘訣は働かず頂けるフィーブークリ****8 人材の採用・育成・風土作り 9 経営計画策定セミナーの構造**

7/14(水) 19:00~20:30

株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

テレワークでこそ活用できるテレアポのコツ テレアポの教科書

事務所経営



- 1 テレアポの今と昔 ~なぜテレアポなのか?~
- 2 テレアポは見込み客開拓 ~リサーチ意識~
- 3 テレアポは見込み客開拓 ~マーケティング意識~
- 4 テレアポにおける環境整備
- 5 テレアポによるアプローチ戦略
- 6 テレアポ時のスタンス
- 7 テレアポトークの極意

7/15(木) 14:00~16:00

やまがみ社会保険労務士事務所 社会保険労務士 山上 幸一 先生

「65歳超雇用推進助成金」がミラクル改正! 大きく変化した助成金ビジネス

人事・労務



今年、大きく変化した助成金ビジネスのノウハウを詳しく解説!
参加者全員に、お金では買えない助成金実務のレア書式をプレゼント!

令和3年4月1日、「定年延長助成金」と言われる

65歳超雇用推進助成金(65歳超継続雇用促進コース)がミラクル改正されました。

20万円が120万円に! 2度目の申請もOK! 過去の高年齢者雇用安定法違反は問わない!

あげくに高年齢者雇用安定法違反の就業規則に基づいても対象被保険者をカウントするという、期待度300%の改正となりました。

本セミナーでは「これまでとどこが変わったか」「どのように助成金ビジネスに発展させるか」を解説します。

また、同じく令和3年4月1日には、キャリアアップ助成金(正社員化コース)が賃金3%アップに緩和され、

働き方改革推進支援助成金(労働時間短縮・年休促進支援コース)が「36協定、残業要件無し」で登場しています。

このように、助成金ビジネスにとって、令和3年は大改革の年となりました。

このチャンスを逃すなんてもったいない! 少しでも気になるようでしたら、本セミナーにぜひご参加ください!

bmc-net.jp/seminar/
2021/051/



1 65歳超雇用推進助成金(65歳超継続雇用促進コース)のミラクル改正とは?

- 支給金額が20万円から120万円へ
- なんと、2回目も差額支給100万円続出
- 過去の高年齢者雇用安定法への違反は問わない。
対象被保険者もカウント
- 施行日で120万円かゼロか。その他、失敗事例の紹介
- 取下げ続出の現況確認とは何か、チェックポイントを公開!

2 こんなに変化した助成金ビジネス

- キャリアアップ助成金(正社員化コース)が賃金3%アップに
賃金アップ無し。65歳超雇用推進助成金(高年齢者無期雇用転換コース)
との関係は
- 働き方改革推進支援助成金(労働時間短縮・年休促進支援コース)
「36協定、残業要件無し」で、使い勝手最高レベル。
今回がラストチャンス!

3 10月開講の「助成金収益化実践塾」のご案内

参加者全員に

お金で買えない
3大実務レア書式をプレゼント!!

- 1 「65歳超雇用推進助成金」
機構職員訪問の現況確認のチェックリスト
- 2 キャリアアップ類似コースの
「高年齢者無期雇用転換コース」の就業規則規程例
- 3 「時短年休コース」の申請をパスした
不妊治療休暇等の特別休暇就業規則規程例

セミナー
参加
特典

7/20(火) 14:00~16:00

社会保険労務士法人ヒューマンキャピタル 代表・特定社会保険労務士 杉山 秀文 先生

テレワークにおける労務管理の手引き

人事・労務



- 1 何のためのテレワーク ~テレワークの目的を考える
- 2 テレワークができる、テレワークをさせるのは誰か
■最低限必要な要件は
- 3 実施にあたって何を決めておくべきか
■目的 ■対象者
■期間、頻度 ■テレワークの態様
■出社を命じる場合 ■労働時間管理
■人事評価 ■賃金、諸経費
- 4 人事労務管理上のポイント
■労働時間管理
■人事評価
■リモハラ問題
■メンタルヘルス問題
- 5 テレワークを有効なものに

7/21(水) 15:00~16:00

ゼネラル・パーチェス株式会社 代表取締役 長崎 伸也 先生

継続するコロナ禍における顧問先収益向上策の優先順位

事務所経営

- 1 コロナ禍での「追い風」と「向かい風」業界分析
- 2 コロナで変わった労働環境
- 3 税理士業界における顧問先関与方法の変化
- 4 コロナで益々進むDX化
- 5 オンライン化による様々な「垣根」の崩壊
- 6 税務以外での付加価値提供の優先順位
- 7 顧問先の経営者が求めるのは売上拡大と事業の継続
- 8 財務MAS取り組みのハードルと財務MASが嵌まらない顧問先
- 9 財務MASができなくとも黒字化を推進する方法
- 10 なぜ税理士・会計士が「今」収益改善をやるべきか?
- 11 簡単にできる黒字化に向けた収益改善の方法



7/28(水) 14:00~15:40

株式会社吉岡経営センター/日本コンサルティング株式会社 副社長 池内 孝行 先生

新しい雇用時代に対応する 会計事務所・社会保険労務士事務所のための人事コンサルティング

人事・労務

これからの人事コンサルティングは 「テレワーク」と「ジョブ型雇用」への対応が成功のポイント

新型コロナ禍によって、多くの企業が「テレワーク」や「ジョブ型雇用」への対応を進めていることから、今後1~2年間は人事コンサルティングのニーズが急増すると予想されます。
会計事務所や社労士事務所への相談も増えると考えられるので、そのニーズにしっかりと応えできる「体制づくり」が、今後の事務所経営における重要なテーマとなるでしょう。
本セミナーでは、テレワークやジョブ型雇用など「新しい雇用時代の働き方」に対応した人事賃金コンサルティングの進め方や、ビジネスモデルの構築法を詳しくお伝えします。



bmc-net.jp/seminar/2021/040/

- 1 吉岡経営センターの人事コンサルティングの実績
 - 現在の顧客の業種、規模、年間の受注件数、受注単価 ほか
- 2 コロナ禍で変化した企業の人事上のテーマ
 - テレワークの普及 ~結果で働く時代の到来~
 - 人手不足、働き方の多様化で増加した「ジョブ型雇用」の導入企業
 - テレワークに対応した「就業規則」と「賃金規程」とは
 - これまでの人事管理・人材育成の問題点、今後の人事制度のあり方
 - 人事評価制度が今後の人材管理のカギになる理由
- 3 変化した人事ニーズに応える人事コンサルの「5ステップ」
 - 【Step1】現状分析と課題整理
 - 【Step2】賃金・賞与・退職金体系の設計
 - 【Step3】人事評価制度の構築
 - 【Step4】新制度スタート前の社員教育、社内告知
 - 【Step5】人事制度運用クラウド化への対応
- 4 関与先に対する上手な営業アプローチ法
 - 最も重要な「ターゲット選定」~見込先になる関与先とは~
 - 既存関与先への効果的な提案手法と準備すべき資料
 - WEBセミナーの開催手法とセミナーテーマの具体例

7/30(金) 19:00~20:00

ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生

人生100年でもお金に負けない!「お金と投資のお勉強」[第4回] ~「株」を買うということ~

「お金と投資のお勉強」シリーズ

- 1 株とは?
- 2 株を買うためには? いくらで買える?
- 3 配当利回りとは?
- 4 資産運用にはどのように使う?
- 5 NISAを利用して賢く投資
- 6 株主優待の魅力





事業再構築 補助金

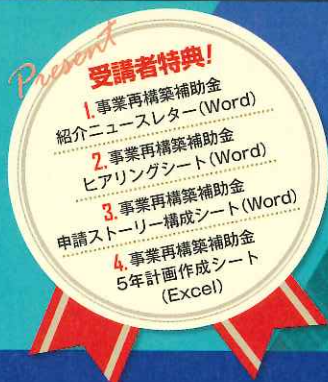
2021年7/14 水

補助金の申請実績
約200件を誇る
スペシャリストが登場!!

10:00-17:00

エキスパート養成講座

～採択される「事業再構築補助金申請書」の作り方～



「ふたを開けたら、意外と申請難易度が高かった」と言われている事業再構築補助金ですが、**ポイントさえ理解すれば、顧問先の申請をお手伝いすることは十分に可能です。はじめて補助金の申請にチャレンジする方でもしっかりと理解できる**よう、業界最多の採択実績（※公認会計士事務所として、ものづくり補助金の採択件数ナンバー1）の専門家が丁寧に実務を解説します。

講師
若杉 拓弥 先生



事業再構築補助金 エキスパート養成講座 5つのPOINT

POINT 1

**事業計画の構成や
文章の書き方を
丁寧に解説!**

「事業再構築」の要件に合致していることをしっかりとPRできる「事業計画」のストーリー（構成）や文章などの書き方を、演習を通じて指導します。

POINT 2

**他の補助金にも
応用可能な技術を
伝授!**

『ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金』など、他の補助金の申請にも応用できる、確かな事業計画づくりの技術をお伝えします。

POINT 3

**受注までの
ステップを
詳しく解説!**

顧問先から申請の相談を受けた際の対応や、受給可能性の高い顧問先をピックアップし、提案する方法なども解説します。

POINT 4

**第1次公募の
採択事例を
徹底分析!**

第1次公募の採択事例を徹底分析することを通じて、より精度の高い優れた事業計画の作り方をお教えします。

POINT 5

**ここだけの話...
実際に支援してみた
「反省」も共有!**

第1次公募の申請経験から申請支援する際の注意点や意外な落とし穴についても解説します。

講座 Program

本講座は「Zoomによるオンライン研修」となります

https://www.bmc-net.jp/business_restructuring_subsidy/



1 事業再構築補助金の概要と申請の実務

- 補助対象事業の類型と補助金額、補助率
- 補助対象事業の要件／補助対象経費 ■ 申請までの流れと申請実務
- 申請スケジュールと提出書類 ■ 審査項目と加点項目

2 採択される事業計画づくりのポイント

- 事業計画の構成
- 第1次公募の採択事例分析
～採択事例から見てきた事業計画のポイント～
- 「事業内容」に関する記載ポイント（事業の状況、強み・弱み、機会・脅威事業環境、事業再構築の必要性、事業再構築の具体的内容 ほか）
- 「将来の展望」に関する記載ポイント（価格・性能的な優位性・収益性、課題やリスクとその解決方法 ほか）
- 「収益計画」に関する記載ポイント
（事業の実施体制、スケジュール、資金調達計画 ほか）
- 新分野展開・事業転換・業種転換・業態転換、各事例での申請書骨子作成ケーススタディ

3 ケーススタディ演習 事業計画づくり：各要件の立証

「事業再構築」に該当するための各要件について、しっかりと満たしていることを事業計画の中で立証しアピールする方法、事業計画に記載する内容（構成や文章等）の作成方法を学びます。

- 【新分野展開】製品等の新規性要件、市場の新規性要件の立証方法
- 【事業転換】製品等の新規性要件、市場の新規性要件の立証方法
- 【業種転換】製品等の新規性要件、市場の新規性要件の立証方法
- 【業態転換】製造方法等の新規性要件、製品等の新規性要件 ほか

4 受注のステップと「受給可能性のある企業」の見極め方

- 顧問先から相談があった場合の対応
～「受給可能性のある企業」の見極め方～
- 受給可能性のある顧問先のピックアップと提案

5 ケーススタディ演習 「受給可能性のある企業」の見極め方

◎記載のプログラムは、都合により変更になる場合がございます。予めご了承ください。

2021年
6月～7月開催

セミナー申込書

株式会社 ビズアップ総研

2021年6月から7月に開催されるセミナーのお申し込みを承ります。弊社WEBサイト(www.bmc-net.jp/seminar)からお申し込みいただくか、必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。セミナー概要に関しましては『BIZUP 6月号』P27～P31をご参照ください。

詳細はこちら→

BizWebinar ビズアップ総研

検索



受講料 無料 掲載のセミナーはすべてZoomによるオンライン受講となります

6月	17日 (木)	14:00 ↓ 16:00	コロナ禍でも安定経営の「超優良顧問先」 社会福祉法人への税務・会計指導と「財務コンサルティング」 株式会社創明コンサルティング・ブレイン 代表取締役・公認会計士・税理士 宮崎 栄一 先生	参加者名
	24日 (木)	15:00 ↓ 17:00	間もなく適格請求書発行事業者の申請の受付が開始されます! 消費税インボイス制度 直前対策 橋詰税理士事務所 税理士 橋詰 悠一 先生	
	24日 (木)	19:00 ↓ 20:00	人生100年でもお金に負けない! 「お金と投資のお勉強」【第3回】 ～最近巷でよく聞く「投資信託」ってそもそも何? 言われるがままに投資信託を買ってしまわないための知識を持つ!～ ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生	
	25日 (金)	14:00 ↓ 15:30	オーナー個人が所有する「株式」に係る実務上の論点 AGSコンサルティング/AGS税理士法人 MC事業部 税理士 武笠 路弘 先生	
	29日 (火)	14:00 ↓ 16:00	顧問先の業務処理プロセスを軽減する 電子化コンサルティングの進め方 ～会計事務所が顧問先に提供すべき電子化コンサルの全貌～ SKJ 総合税理士事務所 所長・税理士 袖山 喜久造 先生	
	29日 (火)	14:00 ↓ 16:00	◎ビズアップ総研 × ブランド・マネージャー認定協会共催 【税理士、会計士、中小企業診断士など士業及び人事部門の上級管理職向け】 大変革時代に必須となる「ブランド経営」のノウハウでクライアント支援を強化する “一般経営”を脱し“シン”「ブランド経営」を築き上げるメソッドを大公開! (一財) ブランド・マネージャー認定協会 代表理事/(株) イズアソシエイツ 代表取締役 岩本 俊幸 先生 (一財) ブランド・マネージャー認定協会 シニアコンサルタント 武川 憲 先生	
	30日 (水)	14:00 ↓ 16:00	医療機関における事業承継のポイント ～認定医療法人制度と個人版事業承継税制～ 税理士法人青木会計 医療福祉統括 社員税理士 新矢 健治 先生	
7月	7日 (水)	14:00 ↓ 15:30	付加価値4倍! 生産性の圧倒的に高い主婦パートが採れる・育つ!! SS式 主婦パート 人材採用・育成の仕組み 税理士法人SS総合会計 代表社員・税理士 鈴木 宏典 先生	
	12日 (月)	15:00 ↓ 16:30	会計事務所らしくない、顧客に選ばれる会計事務所を目指す! 御堂筋流「戦略計画」のつくり方 御堂筋税理士法人 代表社員(CEO)・税理士 オモ 正之 先生	
	14日 (水)	19:00 ↓ 20:30	テレワークでこそ活用できるテレアポのコツ テレアポの教科書 株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生	
	15日 (木)	14:00 ↓ 16:00	「65歳超雇用推進助成金」がミラクル改正! 大きく変化した助成金ビジネス やまがみ社会保険労務士事務所 社会保険労務士 山上 幸一 先生	
	20日 (火)	14:00 ↓ 16:00	テレワークにおける労務管理の手引き 社会保険労務士法人ヒューマンキャピタル 代表・特定社会保険労務士 杉山 秀文 先生	
	21日 (水)	15:00 ↓ 16:00	継続するコロナ禍における顧問先収益向上策の優先順位 ゼネラル・パーチェス株式会社 代表取締役 長崎 伸也 先生	
	28日 (水)	14:00 ↓ 15:40	新しい雇用時代に対応する 会計事務所・社会保険労務士事務所のための人事コンサルティング 株式会社吉岡経営センター/日本コンサルティング株式会社 副社長 池内 孝行 先生	
	30日 (金)	19:00 ↓ 20:00	人生100年でもお金に負けない! 「お金と投資のお勉強」【第4回】～「株」を買うということ～ ファイナンシャルプランナーCFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生	

●お申し込み後、ZoomミーティングID・パスワード、Zoomマニュアルを開催日の約1週間前までに、e-mailにてお送りいたしますので、e-mailは必ずご記入いただきますようお願いいたします。

ビズアップ総研 セミナー申込書

FAX:03-6215-9218

電話でのお問い合わせは…
03-3569-0968

貴事務所名				ご担当者名			
ご住所	〒						
TEL			FAX			e-mail	

※ご記入いただいた個人情報は、今回お申し込みの内容に関する手続き、ならびに当社の商品やセミナー開催等に関する情報のご案内等のために使用いたします。個人情報に関するお問合せは、個人情報相談窓口 (TEL: 03-3569-0968) にお問合せください。※ZoomおよびZoom (ロゴ) は、Zoom Video Communications, Inc. の米国およびその他の国における登録商標または商標です。