



2021年  
2月  
更新情報

水曜日更新

# e-JINZAI

for account



ejinzai.jp/account/



今月の「e-JINZAI for account」更新情報のお知らせです。研修に、自己研鑽に、お役立てください。  
最新のWEBセミナーは、ビズアップ総研のWEBサイトからご覧いただけます。

e-JINZAI for account

2/3(水) 更新 約140分予定

元国税調査官・税理士 松嶋 洋 先生

高度税務

## 速報！松嶋流解釈 令和3年度税制改正



- ① 電子帳簿等保存制度の現状とデータ保存の対象
- ② データ保存の要件とスキャナ保存の要件
- ③ データ保存の改正と電子的帳簿 ④ 優良電子帳簿と適用関係
- ⑤ スキャナ保存の改正 ⑥ スキャナ保存改正の経過措置
- ⑦ 電子取引のデータ保存の要件 ⑧ 義務と言ひながら実態はどうか
- ⑨ 電子取引のデータ保存の改正
- ⑩ 実務に与える影響と令和2年度改正のシステム
- ⑪ 事務の見直し等が発生する可能性大
- ⑫ 要件を満たさない場合の青色取消しはあり得る
- ⑬ 要件を満たさない場合の仕入税額控除否認は？
- ⑭ 電子取引のデータ保存改正の経過措置と今後の税務調査
- ⑮ 租税条約に関する届出書等に係る電子提出

- ⑯ 総合課税の対象となる社債利子等の範囲の整備
- ⑰ 現行法の取扱いと現状の注意点
- ⑱ 新しいスキームの可能性
- ⑲ 所得税の確定申告に係る所要の措置
- ⑳ その他の注意点 団 個人住民税に係る附記事項の追加
- ㉑ 退職所得課税の適正化
- ㉒ 教育資金・結婚・子育て資金の一括贈与の贈与税の非課税措置の改正
- ㉓ その他の資産課税の改正 団 法人版事業承継税制の注意点として
- ㉔ 消費課税の改正 ㉕ 押印義務の廃止 団 質問応答記録書はどうなる？
- ㉖ 納税地の異動があった場合における質問検査権の管轄の整備
- ㉗ 納税管理人制度の拡充 ㉘ 中小企業投資促進税制等の見直し
- ㉙ 中小企業経営強化税制の改正等 ほか

2/10(水) 更新 約110分予定

第一芙蓉法律事務所 弁護士 小鍛治 広道 先生

人事・労務



## 2021年4月 中小企業にも適用スタート 同一労働同一賃金への具体的対応マニュアル

- ① 【前提】均等待遇・均衡待遇に関する従前の法規制
- ② 均等待遇・均衡待遇をめぐる裁判例・法改正の動向
  - ハマキヨウレックス事件最高裁判決 ■ 長澤運輸事件最高裁判決
  - 大阪医科薬科大学事件 ■ メトロコマース事件 ■ 日本郵便（東京・大阪・佐賀）事件 ■ ハマキヨウ・長澤最高裁判決以後の労契法20条に関する高裁判決 ■ 働き方改革関連法による改正（施行日は大企業2020年4月1日・中小企業2021年4月1日）
- ③ 実務対応に当たって押さえておくべき「基本」
- ④ 実務対応のポイント
  - 「通常の労働者」（正社員）とパート・有期労働者との間で「職務内容」と「職務内容・配置の変更範囲」について、できれば双方、少なくとも

- 一方を区別し、かつ、その区別を就業規則等で「明確化」「可視化」しておくこと
- 「手当」「福利厚生」「その他」に関しては、「最高裁で結論が出た部分」について早急に見直しと是正に着手すること。他方、「最高裁で結論が出ていない部分」については、「一度引き上げると容易に戻せない」ことも念頭に置き、慎重に対応すること
- 「通常の労働者」への登用制度を創設すること／既に存在している場合には実際に運用すること
- 労働条件設定にあたって労働組合との協議・労働者からの意見聴取のプロセスを重視すべきである ほか

2/17(水) 更新 約110分予定

合同会社MASパートナーズ 代表 原 聰彦 先生

医療経営



## 駆け出し巡回担当者でもできる ドクターに喜ばれる情報提供術 ～共にコロナ禍を乗り切るためにアドバイス法～

- ① 新型コロナウイルス感染拡大による医療機関への影響
  - コロナ禍で、医療機関の経営はどう変わったか？
  - 「受診抑制による患者減少」「キャッシュフローと資金繰り」
  - コロナ禍のいま、ドクターが本当に知りたい情報とは？
- ② 試算表・決算書を使った現状分析と上手な情報提供術
  - 収入減によるキャッシュフローへの影響を検証
  - 会計の知識がないドクターに、医院の現状をご説明する方法
  - 「お金のブロックパズル」で、お金の流れを見える化する
  - 分析：キャッシュがどこで尽きるか？ 借り入れが必要か？

- 医療機関の資金調達法まとめ
- ③ レセコンデータを使った上手な情報提供術
  - レセコンデータを使ったドクターとのコミュニケーション術
    - ～ドクターは、レセコンデータのココを気にしている！～
  - レセコンデータ要チェック項目
    - 「レセプト枚数」「レセプト1枚あたりの平均点数」ほか多数
  - レセコンデータ分析 ～医院の課題を分析・抽出する方法～
  - レセコンデータから見えてくる「増患・増収対策」のポイント

2/17(水) 更新 約150分予定

中田公認会計士事務所 代表・公認会計士・税理士 中田 ちず子 先生

## 学校法人の寄附税制に関する基礎と実務

～学校法人が多くの方々から寄附をうけられるようにするために～

高度税務



### 1 寄附金控除・損金算入

- 個人が学校法人に寄附した場合
- 法人が学校法人に寄附した場合
- 学校法人に対する寄附のまとめ

### 2 謾渡所得税非課税の特例

- 制度の概要
- 非課税承認（一般特例／承認特例）
- 非課税承認を受けるための手続
- 非課税承認を受けるまでの流れ
- 非課税承認が取り消される場合

- 譲渡所得税非課税の特例と寄附金控除の関係

### 3 相続税非課税の特例

- 制度の概要
- 適用要件

■相続税負担が不当減少すると認められない場合

■相続税の非課税を受けるための手続

■非課税が取り消される場合

■相続税非課税の特例と譲渡所得税非課税の特例との関係

2/24(水) 更新 約80分予定

税理士法人SS総合会計 代表社員・税理士 鈴木 宏典 先生

## 法人・個人問わず受注できる「標準MAS」の事業化成功的ポイント!!

～優秀な人材に「この事務所で働きたい」と思ってもらえるサービスメニューづくり～

事務所経営



### 1 MASニーズの増加

MASはすべての顧客に売れるものである認識を

### 2 「MASが受注できない」には理由がある

### 3 MAS事業化の成功の肝

- MAS商品構成
- MASバックエンド商品
- MASフロント商品
- アフター商品

### 4 欠かせないMAS担当職員教育

- 税務担当なのか？ MAS単独なのか？
- MAS担当者の最も効果的な教育手法
- MAS勉強会の効果的な回し方
- 採用戦略

2/24(水) 更新 約110分予定

中央大学法科大学院 教授／アコード租税総合研究所 所長 酒井 克彦 先生

高度税務



## 中央大学 酒井克彦教授が独自の視点で解説！ 詳報 令和3年度税制改正のポイント

### 1 R&D税制の拡充、DX等への設備投資優遇税制の拡充、

賃上げ税制の延長・拡充

### 2 税務手続のデジタル化・スマート化・インテリジェント化

### 3 電子帳簿保存法の要件緩和

### 4 会社法改正に伴う株式対価M&Aの拡充

### 5 欠損金の控除期間の延長

### 6 教育資金や結婚子育て資金の贈与に係る

特例措置の見直し

### 7 デジタル課税のルール化、

環境を巡る税制の更なる構築

### 8 国際金融都市に向けた税制上の措置

### 9 退職所得課税の適正化ほか

## ● 2月9日(火)更新



現状の政治経済で、  
いま経営者がしなければならないこと

社長の教科書

株式会社小宮コンサルタント 代表取締役CEO 小宮 一慶 先生

## ● 2月2日(火)更新

### アナウンスメント効果

いますぐ使える  
営業心理学

株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

### 最新の保険商品を徹底考察

保険商品研究室

有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

## ● 2月9日(火)更新

### 経営チーム6つの条件 その6

ドラッカーの名言

トップマネジメント株式会社 代表取締役 山下 淳一郎 先生

## ● 2月16日(火)更新

### 直近の保険業界の動向を探る

保険業界ニュース  
ウォッチ

有限会社エヌワンエージェンシー 代表取締役 森田 直子 先生

### 分析麻痺症候群

いますぐ使える  
営業心理学

株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

## ● 2月24日(水)更新 ※2月23日(火)は祝日のため水曜日に更新

### 『社内大学』の意義・効果

社内大学の作り方

人事政策研究所 代表 望月 祐彦 先生

### ケースの紹介と必要性

職場で役立つ怒りの感情の  
コントロール方法

合同会社オフィスプリズム 臨床心理士・社会保険労務士 湧井 美和子 先生

2021年  
2月4月

# Seminar Info

こちらから  
簡単アクセス!

bmc-net.jp/seminar/

受講料 無料

掲載のセミナーはすべてZoomによるオンライン受講となります

BizWebinar ビズアップ総研



2/16(火) 13:00~17:00

株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

## リモート・テレワーク時代に必須! オンラインマネジメントで明日からやるべき3つの声かけ やる気と結果を出す、オンラインマネジメント戦略

事務所経営



- ① 対面と非対面によるマネジメントの違い
- ② マネジメントのオンライン化が引き起こす現場の不満と悩み
- ③ マネジメントのオンライン化で伸びる組織と  
落ちる組織の違い
- ④ オンラインマネジメントで意識すべき関わり方
- ⑤ オンラインマネジメントにおける  
指示の出し方
- ⑥ オンラインマネジメントにおける  
正しい評価方法

2/22(月) 13:30~15:00

トップマネジメント株式会社 代表取締役 山下 淳一郎 先生

事務所経営

## <入門編> 税理士のためのドラッカーに学ぶ経営塾 ～お客様の経営を支援できる、経営の専門家になるために～



### 経営者を支援する税理士様必見! やがて訪れるAI時代に淘汰されないために

AIに象徴される世の中の変化に伴い、税理士の業務内容も変革を迫られています。

これからの時代、たとえ「お客様のために親身になれる税務の専門家」であっても

「お客様の経営を支援できる経営の専門家」でなければ、やがて淘汰されてしまうかもしれません。

現在、ドラッカーの理論を学ぶ税理士が急増しています。

経営の知識を身に付けるには、経営を創始し経営を体系化した

「経営の父」ピーター・ドラッカーの理論を学ぶことが最適だからです。

ビズアップ総研では、国内では珍しい税理士を対象とした経営塾「税理士のためのドラッカーに学ぶ経営塾」を開催しています。

今回のセミナーは、ご好評いただいている当経営塾の概要を、特別にご紹介!

「時代の変化に淘汰されたくない」「これまで以上にお客様のお役に立ちたい」「これまで以上に事業を拡大したい」、

こうした思いを抱いている税理士の方々は、本セミナーにぜひご参加ください。



bmc-net.jp/seminar/2020/080/

#### ① 経営者の仕事

- ドラッカーに学ぶ経営者3つの役割
- 経営は〇〇しなければならない

- 社長の生産性を高める5つの取り組み
- 組織作り・標準管理に関する助言
- 経営者としてのリーダーシップ

#### ② 「ドラッカー5つの質問」が行動を決定する

- われわれのミッションは何か
- われわれの顧客は誰か
- 顧客にとっての価値は何か
- われわれの成果は何か
- われわれの計画は何か

後日、オンラインで  
講師に個別相談できます!!

無料



先着3名様 / 30分程度

個別相談をご希望の方は、弊社WEBサイトの  
お申し込みフォーム「その他お問い合わせ等」欄に  
「個別相談希望」とご記入ください。

#### ③ 税理士が知っておくべき経営の知識

- 税理士が知っておくべき5つの経営分析
- 税理士がすべき明日への助言
- 税理士がすべき人材に関するアドバイス

3/2(火) 14:00~16:00

株式会社リンクアップラボ 代表取締役 酒井 麻由美 先生

社福・介護ビジネス

## 2021年 介護報酬改定セミナー



### ① 2021年介護報酬改定の全体像

- 2021年介護報酬改定の基本的な考え方
- コロナ時代への対応（感染・災害対策に対する手当 ほか）

### ② 訪問系事業所の改定内容と対応

- 居宅・訪問介護・訪問看護・訪問リハビリ ■ 定期巡回・随時対応サービス

### ③ 通所系事業所の改定内容と対応

- 通所介護、認知症対応型通所介護、通所リハビリテーション ほか

### ④ 施設系サービスの改定内容と対応

- 特定施設、認知症対応型共同生活介護（グループホーム）
- 介護老人福祉施設、介護老人保健施設、介護医療院

### ⑤ 地域共生社会の実現と地域包括ケアシステムの構築に向けた医療・介護連携強化の具体策

- 医療機関との連携（病棟別：急性期、回復期、慢性期）
- 介護事業所他との連携

3/3(水) 14:00~16:00

税理士法人ベリーベスト 税理士 並木 慎平 先生

高度税務



集中総まとめ

## 3月決算法人のコロナ禍申告を乗り切る税務実務のポイント

### ① オープンイノベーション促進税制／5G導入促進税制の創設

### ② 大企業の研究開発税制等／連結納税制度／地方創生応援税制（企業版ふるさと納税）／交際費等の損金不算入制度／居住用賃貸建物取得に関する消費課税／外国子会社からの配当と譲

渡の組み合わせに関する国際課税の見直し

### ③ 新型コロナウイルス関連税制及び災害関連税制

### ④ テレワーク等のための中小企業の投資促進税制

### ⑤ 役員給与の減額改定 ほか

3/4(木) 13:00~17:00

株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生

事務所経営



## 新卒は疲弊している！オンラインマネジメントで悩む現場のリアルな声

### コロナ新卒のマネジメントと関わり方

### ① 従来と異なるコロナ新卒へのマネジメント

- コロナ新卒が考える尊敬できる／できない上司の違い
- コロナ新卒が考える上司にやって欲しいこと／やって欲しくないこと

### ④ コロナ新卒が考える価値観・連絡手段

- コロナ新卒を即戦力化するための考え方
- コロナ新卒をマネジメントする際の指示の出し方

3/19(金) 14:00~16:00

銀座スフィア税理士法人 代表社員・公認会計士・税理士 水谷 翠 先生

財務MAS



## 予算規模1兆円 最大1億円の超大型補助金が登場！

### どこよりも早い「事業再構築補助金」の申請実務セミナー

### ① 事業再構築補助金の全体像

- 4つのコースの内容をチェック！～各コースの要件、補助金額、補助率 ほか～ ■ 補助の対象となる中小企業／事業／経費とは？
- 補助対象となる経費の具体例 ■ 補助対象となる「事業再構築」の具体例とは？～製造業、飲食業、小売業、金属加工業、宿泊業 ほか～

■ 申請スケジュール

### ③ 申請に必要な事業計画書の作成ポイント

- 「事業再構築指針」の概要とポイント整理
- 「事業再構築指針」に沿った事業計画策定の勘所
- 審査のポイント（審査項目／加点、減点項目 ほか）
- 不採択となりやすい事業計画書の具体例

※公募要領が公表される日時により、  
本セミナーの日程を変更させていただく可能性がございます。

3/30(火) 15:00~16:00

税理士法人タクトコンサルティング 情報企画部 部長・税理士・社会保険労務士 山崎 信義 先生

相続・事業承継



## 令和3年度税制改正

### 資産税関連の改正の詳細解説と相続・事業承継実務への影響

### ① 資産税関連の改正の概要

- 直系尊属から住宅取得等資金の贈与を受けた場合の贈与税の非課税措置等
- 教育資金、結婚・子育て資金の一括贈与に係る贈与税の非課税措置
- 土地に係る固定資産税等の負担調整措置
- 事業承継税制 後継者に関する要件緩和

■ 税務関係書類における押印義務の見直し

- M&A 関連の税制
- 中小企業事業再編投資損失準備金の損金算入

### ② 今後の資産課税をめぐる改正の方向性

- 「資産移転の時期の選択に中立的な相続税・贈与税」とは？

4/7(木) 14:00~16:00

小木曾公認会計士事務所 所長・公認会計士・税理士 小木曾 正人 先生

## 今後の 会計事務所には必須！～事業承継・引継ぎ補助金の実務を中心に～

相続・事業承継



### ① 事業承継・M&Aをめぐる政策／支援制度の動向

- 「親族内承継が中心の政策パッケージ」からの方向転換
- 今後ますます充実する事業承継・M&A支援制度

### ② 事業承継・M&A支援制度の概要【補助金】

- 事業承継補助金「M&A型」「経営者交代型」
- 旧「経営資源引継ぎ補助金」は  
事業承継・引継ぎ補助金「専門家活用型」へと改組

### ③ 事業承継・M&A支援制度の概要【税制】

- 経営資源集約化税制
- 株式対価M&Aを促進するための措置
- 中小企業事業再編投資損失準備金の損金算入

### ④ 事業承継・引継ぎ補助金の申請実務

- 令和3年度補正予算版
- 公募要領を踏まえた実務解説
- 補助金の電子申請に必要な事前準備
- やってみて分かった「申請のポイント、落とし穴」

### ⑤ 意外に見逃せない「地方自治体による支援制度」の紹介

- M&Aを支援する補助金の一例紹介
  - ・【東京都】令和2年度 第2回事業承継支援助成金
  - ・【神奈川県】神奈川県経営資源引継・事業再編事業費補助金  
(横浜市)事業承継・M&A支援事業助成
  - ・【秋田県】M&A支援事業
  - ・【長崎県】事業承継加速化補助金
  - ・【香川県】事業承継支援事業費補助金

4/15(木) 15:00~17:00

株式会社イワサキ経営 代表取締役社長

吉川 正明 先生

株式会社イワサキ経営 相続手続支援センター静岡 田島 友子 先生

事務所経営

## 相続手続き年間400件を受注するノウハウ大公開 【イワサキ経営流】相続手続き収益化講座



### たった10年で相続手続き400件、相続税申告150件を実現 イワサキ経営の営業戦略と業務フローを大公開!!

相続手続き業務の受注が増えることで相続税申告業務の拡大はもちろん、

生前の囲い込み、不動産売却、保険の提案、遺言等のさまざまな業務が派生します。

相続手続き業務は手間と時間がかかり、「めんどくさい」「生産性が低い」と思われがちです。

しかし、相続手続き業務の受注は、さまざまなビジネスにつながる大切な見込み客と出会うチャンスです。

営業展開手法・業務運営体制が確立できれば、会計事務所の大きな柱となります。

本講座では、家庭用ファックス1台と未経験のパート1名から始まった

『イワサキ経営の相続手続き業務の営業手法と仕組み』を惜しみなく公開します。



bmc-net.jp/seminar/2021/026/

吉川 正明 先生

### ① イワサキ経営グループ相続手続き業務の実績

- 取り組みのきっかけ、受注件数の推移
- 相続手続き専門部署と相続税申告専門部署

### ② 年間400件を受注するための営業戦略

- どこに、どのような営業をしているのか
- セミナーの頻度や集客方法

### ③ 土業とのネットワーク作り

- 有限責任事業組合の設立 ほか

### ④ 実際に見てみよう！パート社員の「終活セミナー」

4/20(火) 19:00~20:00

ファイナンシャルプランナー CFP (R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生

## 人生100年でもお金に負けない！「お金と投資のお勉強」【第1回】

～老後資金2,000万円問題。老後資金を作るために知らなければならない「大前提」を身につける！～

「お金と投資のお勉強」  
シリーズ



① 騒がれなくなっただけで、老後資金2,000万円は変わっていない

② 人生で必要なお金を把握しよう（ライフプランニング）

③ 老後に2,000万円をためるためにどうする？

④ 複利効果ってなに？～お金を増やす強力なシステム～

4/21(水) 14:00~16:00

SKJ 総合税理士事務所 所長・税理士 袖山 喜久造 先生

高度税務

## 令和3年度 電子帳簿保存法の大改正を踏まえた 会計事務所が行う「デジタル化支援」のための基礎知識



### 2023年 インボイス制度の導入に向けて 経理業務のDX導入支援が会計事務所の必須サービスに!?

経理業務の生産性向上を進めるうえで、電子帳簿保存法に基づく「国税書類のデータ保存」や「スキャナ保存制度」の導入は必須。

特に2023年のインボイス制度により企業の事務負担が大幅に増加することになるため、

会計事務所には経理回りのデジタル化支援がより一層強く求められるようになります。

このセミナーでは、令和3年度税制改正で大改正されることになった電子帳簿保存法の基礎知識や、導入事例など、[bmc-net.jp/seminar/](http://bmc-net.jp/seminar/)  
会計事務所がクライアントのデジタルトランスフォーメーションを支援するための知識を解説していきます。

2021/013/

- ① 文書の電子化を取り巻く状況と法整備の状況
- ② 令和3年度税制改正 電帳法改正の内容をチェック!
- ③ 導入モデルケースの解説
- ④ 帳簿書類のデータ保存 対象資料と要件の整理
- ⑤ 国税関係書類のスキャナ保存制度 対象資料と要件の整理

- ⑥ スマホを使った経費精算、スキャナ保存 仕組みの構築法
- ⑦ 導入に伴うデメリットとその解消法
- ⑧ 国税庁「電帳法Q&A」に見る導入のポイント
- ⑨ 電子化によるインボイス制度への対応

4/23(金) 14:00~16:00

株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役 木村 泰久 先生

医療経営

## コロナ禍でも成功する歯科医院のつくり方 ～会計事務所が実践する歯科コンサルティング～



- ① コロナ以降の経営環境の変化と2021年度の見通し
  - 歯科医療の需要／歯科医療費の変化
  - 患者数とニーズの変化
- ② 今後の経営戦略の方向性① コロナショック対策
  - 資金の確保／スタッフを守る
  - 定期予防管理と自費率の関係性
- ③ 今後の経営戦略の方向性② 差別化戦略
  - 関係性マーケティング

- 歯科医院に必要なマーケティングとは? ほか
- ④ 今後の経営戦略の方向性③ 戦略的リニューアル
  - 戦略的リニューアルで「初診患者を増やす」
  - 戦略的リニューアルの実例紹介
  - 看板のリニューアル事例
- ⑤ 自費率を高める
  - スタッフを歯科カウンセラーへ育成する
  - ほか

4/27(火) 14:00~16:00

税理士法人アップパートナーズ 代表・税理士 菅 拓摩 先生

事務所経営

## [大好評につきバージョンアップして第二弾開催決定!] 今からでも遅くない! ルートに頼らない医療顧客開拓の手法



### 九州トップの税理士法人代表が後発医療特化事務所の拡大新戦略を伝授!

医療機関の開拓はライバルも多く、業者からの紹介ルートもほぼ全て抑えられており、これから開拓することを諦めている税理士も多いと思われます。そうした中で、税理士法人アップパートナーズグループは、人口6万人の伊万里市で、後発であるながらお客様に寄り添う各種提案にて乗り換えのお客様を増やし、現在では福岡市に本拠を移し、800件を超える医療クリニックと顧問契約を結んでいます。本セミナーでは、そのグループ代表が、①資金繰り、②労務手続、③保険、④節税の4つの切り口から、後発医療特化事務所の必要かつ効率的な項目、知識、戦略を伝授し、事務所経営を成功に導く新たな手法を解説します。これから医療業界への参入を考えている、またはすでに参入しているがうまくいかず悩んでいる税理士様必見のノウハウを全て公開します。

前回大変ご好評をいただきましたセミナー内容をさらに実践的な内容にして第二弾としてお届けいたします!

[bmc-net.jp/seminar/2021/012/](http://bmc-net.jp/seminar/2021/012/)

- ① 医療機関マーケットの現状と特性
  - 会計事務所から見た医療マーケットの特徴
  - 新規参入が難しいとされる理由
  - ルート機関頼みの顧客開拓は本当に有効なのか?
- ② 営業アプローチの視点① 資金繰り
  - 医療機関の成長ステージと設備投資のアドバイス
  - 医師の生活から見たライフプランニング、事業計画の策定
- ③ 営業アプローチの視点② 労務手続
  - フロント商品は「就業規則の改定」
  - 医療機関の就業規則のポイント
  - 医療機関に頻出の労務トラブルとは?
  - 医療機関でも使える助成金とは?
- ④ 営業アプローチの視点③ 生命保険
  - 開業医に想定されるリスクとは?
  - 医療機関及びドクター個人の資金ニーズ
  - ドクターとその家族のライフプラン

- ⑤ 営業アプローチの視点④ 節税
  - 実は難しい医療法人化のポイント
  - MS法人の活用の実際
- ⑥ 見込客の開拓からクロージングまでのフロー
  - ターゲットの選定～どんな医療機関が見込客になるか?～
  - ターゲット別 見込客の集客方法
  - セミナーの題材をどうすべきか?
  - 見込客に対し、どのような提案を行うか?
  - 外部提携する場合の提携手法
- ⑦ 顧問になった後の関与について
  - 好かれる担当者 嫌われる担当者
  - 医療機関が喜ぶ情報提供とは?
  - UPPで活用している情報提供ツールの実際

※本講座はノウハウ公開型のため、福岡県・佐賀県の会計事務所様のご参加はご遠慮いただいております。

2021年  
2月~4月開催

# セミナー申込書

株式会社 ビズアップ総研

2021年2月から4月に開催されるセミナーのお申し込みを承ります。弊社WEBサイト([www.bmc-net.jp/seminar](http://www.bmc-net.jp/seminar))からお申し込みいただくか、必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。セミナー概要に関しては『BIZUP 2月号』P31~P34をご参考ください。

詳細はこちら→ [BizWebinar ビズアップ総研](#)

検索



受講料 無料 | 掲載のセミナーはすべてZoomによるオンライン受講となります

2 月	16日 (火) 13:00 ▼ 17:00	リモート・テレワーク時代に必須! オンラインマネジメントで明日からやるべき3つの声がけ やる気と結果を出す、オンラインマネジメント戦略 株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生	参加者名
	22日 (月) 13:30 ▼ 15:00	<入門編> 税理士のためのドラッカーに学ぶ経営塾 ～お客様の経営を支援できる、経営の専門家になるために～ トップマネジメント株式会社 代表取締役 山下 淳一郎 先生	
3 月	2日 (火) 14:00 ▼ 16:00	2021年 介護報酬改定セミナー 株式会社リンクアップラボ 代表取締役 酒井 麻由美 先生	
	3日 (水) 14:00 ▼ 16:00	集中総まとめ 3月決算法人のコロナ禍申告を乗り切る税務実務のポイント 税理士法人ベリーベスト 税理士 並木 慎平 先生	
	4日 (木) 13:00 ▼ 17:00	新卒は疲弊している! オンラインマネジメントで悩む現場のリアルな声 コロナ新卒のマネジメントと関わり方 株式会社営業ハック 代表取締役社長 笹田 裕嗣 先生	
	19日 (金) 14:00 ▼ 16:00	予算規模1兆円 最大1億円の超大型補助金が登場! どこよりも早い「事業再構築補助金」の申請実務セミナー 銀座スフィア税理士法人 代表社員・公認会計士・税理士 水谷 翠 先生	
	30日 (火) 15:00 ▼ 16:00	令和3年度税制改正 資産税関連の改正の詳細解説と相続・事業承継実務への影響 税理士法人タクトコンサルティング 情報企画部 部長・税理士・社会保険労務士 山崎 信義 先生	
4 月	7日 (水) 14:00 ▼ 16:00	今後の会計事務所には必須! 事業承継、M&Aに対する各種支援制度の実務 ～事業承継・引継ぎ補助金の実務を中心に～ 小木曾公認会計士事務所 所長・公認会計士・税理士 小木曾 正人 先生	
	15日 (木) 15:00 ▼ 17:00	相続手続き年間400件を受注するノウハウ大公開【イワサキ経営流】相続手続き収益化講座 株式会社イワサキ経営 代表取締役社長 吉川 正明 先生 株式会社イワサキ経営 相続手続支援センター静岡 田島 友子 先生	
	20日 (火) 19:00 ▼ 20:00	人生100年でもお金に負けない! 「お金と投資のお勉強」【第1回】 ～老後資金2,000万円問題。老後資金を作るために知らなければならない「大前提」を身につける!～ ファイナンシャルプランナー CFP(R)・1級FP技能士 長沼 満美愛 先生	
	21日 (水) 14:00 ▼ 16:00	令和3年度 電子帳簿保存法の大改正を踏まえた 会計事務所が行う『デジタル化支援』のための基礎知識 SKJ 総合税理士事務所 所長・税理士 袖山 喜久造 先生	
	23日 (金) 14:00 ▼ 16:00	コロナ禍でも成功する歯科医院のつくり方 ~会計事務所が実践する歯科コンサルティング~ 株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役 木村 泰久 先生	
	27日 (火) 14:00 ▼ 16:00	[大好評につきバージョンアップして第二弾開催決定!] 今からでも遅くない! ルートに頼らない医療顧客開拓の手法 税理士法人アップパートナーズ 代表・税理士 菅 拓摩 先生	

●お申し込み後、ZoomミーティングID・パスワード、Zoomマニュアルを開催日の約1週間前までに、e-mailにてお送りいたしますので、e-mailは必ず記入いただきますようお願いいたします。

ビズアップ総研 セミナー申込書 | FAX:03-6215-9218 | 電話でのお問い合わせは… 03-3569-0968

貴事務所名	ご担当者名		
ご住所	〒		
TEL	FAX	e-mail	

※ご記入いただいた個人情報は、今回お申し込みの内容に関する手続き、ならびに当社の商品やセミナー開催等に関する情報のご案内等のために使用いたします。個人情報に関するお問合せは、個人情報相談窓口(TEL: 03-3569-0968)にお問合せください。※ZoomおよびZoom (ロゴ) は、Zoom Video Communications, Inc.の米国およびその他の国における登録商標または商標です。