



2022年6月吉日

中野公認会計士事務所
所長 中野 雄介

第22回 営業セミナーのご案内

拝啓 時下ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。

平素は格別のお引き立てにあずかり、厚くお礼申し上げます。

さて、当事務所主催「第22回営業セミナー」を下記要領で開催いたします。

今回はマーケティング&ブランディングディレクターの橋本之克氏をお招きし、行動経済学を活用したマーケティングやブランディング戦略等による売上アップの方法等についてご教示いただきます。

ご多用中とは存じますが、万障お繰り合わせの上ご参加くださいますようお願い申し上げます。

敬具

記

日 時	2022年7月8日(金) 午後3時~5時
場 所	からすま京都ホテル 2階 双舞の間 (京都市下京区烏丸通り四条下ル TEL 075-371-0111)
テ ー マ	行動経済学を活用した売上アップへの取り組み
講 師	マーケティング&ブランディングディレクター 昭和女子大学 現代ビジネス研究所 研究員 はしもと ゆきかつ 橋本 之克 氏
参加費	無 料
お 申 込	別紙の内容で7/1(金)迄に事務局に お申込みください ※下記URLならびにQRコードからお申込できます



スマートフォンから
出欠用URLに
アクセスできます

出欠用 URL : <https://ssl.form-mailer.jp/fms/3a97aaed744836>

E - m a i l : m-box@nakano-cpa.com

F A X : 075-431-4365

以上



講師プロフィール

はしもと ゆきかつ
橋本 之克 氏

マーケティング&ブランディング ディレクター
昭和女子大学 現代ビジネス研究所 研究員

東京工業大学工学部社会工学科卒業。

大手広告代理店を経て、1995年日本総合研究所入社。

環境エネルギー分野を中心に、官民共同による研究事業組織コンソーシアムの組成運営、自治体や企業向けのコンサルティング業務をおこなう。

1998年、アサツーディ・ケイ入社。

戦略プランナーとして金融・不動産・環境エネルギー業界等多様な業界で顧客獲得業務を実施。

2019年、独立。

現在は、行動経済学を活用した顧客獲得の知見と、30年以上のマーケティングやブランディングの戦略開発経験をもとに、独自のコンサルティングや企業研修の講師をおこなっている。

書籍の執筆、メディアへの出演、大学や企業でのセミナーや講演も多数。

主な著書に、『なんで?を解き明かす行動経済学が導く「納得就活」~就活を成功させるための心理テクニック』（宣伝会議、2022年）、『9割の買い物は不要である 行動経済学でわかる「得する人・損する人」』（秀和システム、2021年）、『世界最前線の研究でわかる! スゴい! 行動経済学』（綜合法令、2020年）、『モノは感情に売れ! - 行動経済学で人を動かす』（PHP研究所、2015年）、『9割の人間は行動経済学のカモである 非合理的な心をつかみ、合理的に顧客を動かす』（経済界、2014年）などがある。



中野公認会計士事務所 セミナー事務局 行

第 22 回 営業セミナー 参加申込書

2022 年 7 月 8 日 (金) 午後 3 時～5 時
於：からすま京都ホテル 2 階 双舞の間

貴社・貴団体名または屋号：

ご連絡用メールアドレス

お名前	部署・役職名

参加人数に制限はございません